



【バンコク勤務】 動画配信コンテンツクリエイター/パートナー企業向けコンサルタント

営業/インサイドセールス経験を活かせる、バンコク勤務のお仕事です！

Job Information

Recruiter

Agensi Pekerjaan Asia Recruit Sdn Bhd

Hiring Company

世界中にオフィスを構える最大級のBPO

Job ID

1579865

Industry

Other (Advertising, PR, Media)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

4 million yen ~ 4.5 million yen

Work Hours

午前7時～午後6時（タイ時間、8時間勤務） ※ビジネスの状況等により変更の可能性あり

Holidays

完全週休2日制（土・日・祝祭日）

Refreshed

March 24th, 2026 18:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

見込み顧客や世界中で親しまれている動画配信プラットフォームにおいて、コンサルタントとして、コンテンツクリエイ

ターやパートナー企業の成長支援を担っていただきます。パートナーのビジネス成長に貢献しながら、自らの提案力と調整力を磨ける、やりがいのあるポジションです！

【仕事内容】

- ・ 担当するパートナー企業やコンテンツクリエイターとの信頼関係を構築し、チャンネル成長や収益化をサポート
- ・ プラットフォームの機能・ツールを活用し、利用促進・最適化を実施
- ・ 顧客のニーズや課題を理解し、それに沿ったソリューションを提案
- ・ オンラインミーティング、電話、メールなどを通じて日々多くの見込み顧客とコンタクト
- ・ ポートフォリオ管理、優先順位付け、長期的なフォローアップでビジネスチャンスを拡大
- ・ 個人目標とチーム目標の双方を達成するための活動を実施

【給与額】

基本給：THB 65,000～
住居手当：THB 6,000 (Fixed)

合計THB 71,000～ *経験により決定

【待遇】

- ・ 引っ越し手当 THB12,000 支給あり
- ・ 医療保険 加入
- ・ 就労ビザ支給
- ・ バンコクまでの片道航空券支給
- ・ ホテルの提供（バンコク到着後5日～10日間）

【Asia Recruit】

Asia Recruitはマレーシアで20年以上の歴史を誇る人材紹介会社で、クアラルンプール、マラッカに国内拠点を有しており、マレーシア全土での求人を扱っております。

弊社では、単なるお仕事紹介だけでなく、海外での就労や生活が初めての方にも安心して頂けるよう、海外経験豊富なリクルーターが生活面も含めて親身にサポート致します。

1. "応募する"ボタンをクリック
2. 弊社リクルーターからの連絡・面談
3. 企業様への応募・選考・面接
4. 内定・ビザ申請
5. 渡航・入社

Required Skills

【必須要件】

- ・ 英語：ビジネスレベル（社内ツールやトレーニング、社内コミュニケーション等で使用）
- ・ 学歴：
Bachelor's Degree以上をお持ちの方：フルタイムでの就業経験2年以上(業界・職種不問)*
高校卒業以上の学歴をお持ちの方：22歳以上かつ関連職種で5年以上の経験*
- ・ Inside Sales (インサイドセールス)や営業関連で2年以上の経験
- ・ MS OfficeやGoogle Workspaceの基本操作スキル

*はビザ取得条件のため必須。ただし、タイ国籍をお持ちの方、または就労ビザが不要な方はこの限りではありません。

【歓迎スキル】

- ・ 動画ストーリーミングプラットフォームの知識、ソーシャルメディア広告の基本知識
- ・ クライアントと信頼関係を築く優れたプレゼンテーション能力やコミュニケーション力
- ・ 自律的に動き、KPI・目標達成に向けてアクションできる方
- ・ 法人営業経験、または広告・メディア業界での提案型営業経験（SNS関連の経験があれば尚可）
- ・ デジタルマーケティング・SNS運用・分析に関する実務経験
- ・ 顧客データに基づいた提案力・分析力

Company Description