

**MMJ Network**  
For Your Career



オーストリア本社【スキー場・テーマパーク・スポーツ競技場等の入退場ゲート】中堅営業職（法人向けソリューション営業）

外資系/少人数でアットホーム、神保町オフィス、スキー、イベントが好きな方大歓迎！

## Job Information

### Recruiter

[MMJ Network](#)

### Hiring Company

オーストリアに本社がある外資系企業

### Job ID

1579863

### Division

営業チーム

### Industry

Other (Manufacturing)

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Toei Mita Line, Jimbocho Station

### Salary

5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

9:00 - 18:00

### Holidays

週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

### Refreshed

February 24th, 2026 18:34

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

---

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description****■ 募集背景**

世界100か国以上で導入実績を持つアクセス管理ソリューションのリーディングカンパニーの日本法人として、国内でのさらなる市場拡大を目指し、法人営業部門の体制強化を図るための募集です。

**■ 業務内容**

スタジアム、スキーリゾート、テーマパーク、空港、商業施設、駐車場などの大規模施設を対象に、本社製品（入退場管理・駐車場管理・チケット等）の提案営業を行っていただきます。

- ・ 顧客ニーズのヒアリングと課題分析
- ・ ソリューション提案（ハード・ソフト・保守サービス含む）
- ・ 見積・契約交渉・導入スケジュール調整
- ・ 海外本社との連携（英語使用あり）
- ・ 展示会・イベントでのプロモーション活動

---

**Required Skills****【必須要件】**

- ・ BtoB営業経験（3年以上）
- ・ ITソリューション、設備機器、またはシステム提案の経験
- ・ 普通自動車運転免許
- ・ 英語によるメール・会話に抵抗がない方（TOEIC600点目安）

**【歓迎要件】**

- ・ 建設・施設管理・駐車場・レジャー業界向け営業経験
- ・ 海外メーカーとの折衝経験
- ・ 技術的な知識に基づいた提案力

**教育**

専門学校卒業 あるいは同等の知識

---

**Company Description**