

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【最大2500万円】 Account Manager

【最大2500万円】 Account Manager

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1579836

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

20 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

February 24th, 2026 15:45

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本国内の特定業界向けアカウントを担当し、SaaSソフトウェアのライセンス販売を通じて売上目標の達成を目指すポジションです。

戦略的な営業活動と顧客関係構築を通じて、変革的な案件の成約に貢献していただきます。

企業情報

グローバルに展開するクラウド型ビジネスソフトウェア企業で、業界特化型のソリューションを提供しています。

世界中の多くの企業が、同社の技術を活用してデジタルトランスフォーメーションを推進し、市場変化に対応しています。

職務内容

- 担当アカウントにおける営業戦略立案および実行
- SaaSソフトウェアライセンスの新規販売および売上目標の達成
- 顧客およびパートナーとの関係構築と戦略的案件の推進
- CRMへの商談管理および営業報告の作成

条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 年収最大2500万円
- グローバル企業での成長機会
- 多様なプロジェクト経験

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- エンタープライズ向け業務用ソフトウェアの営業経験と売上達成実績
 - SaaS（クラウド）製品の戦略的案件営業経験
 - 担当業界に関する知識（特に製造業など）
 - Cレベル／シニアマネジメント層との折衝経験
-

Company Description

グローバルに展開するクラウド型ビジネスソフトウェア企業で、業界特化型のソリューションを提供しています。

世界中の多くの企業が、同社の技術を活用してデジタルトランスフォーメーションを推進し、市場変化に対応しています。