



【ルート営業_エネルギープラント向け機械製品_大手メーカー担当】神戸本社

ボールフィルタージャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ボールフィルタージャパン株式会社

Job ID

1579366

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

Refreshed

February 19th, 2026 16:49

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2336590】

船舶業界で国内No.1の実績を誇る当社は、その世界最先端のフィルター技術をエネルギーインフラを・える陸上分野へ展開しています。

当社の技術と・本を代表する・重・メーカーとを繋ぎ、世界中の発電所などで稼働するガスタービンやコンプレッサの安定稼働に不可・な当社製品をお客様のプロジェクトに合わせ、円滑に納・する役割を担っていただきます。

■製品について：

世界トップクラスの技術を応じた、「フィルター装置」です。

主な役割は、発電所やプラントの臓部であるガスタービンやガスコンプレッサーを燃料ガスや潤滑油に含まれる微細な異物から守り、その安定稼働を実現することです。・本の、そして世界のエネルギー供給を根底から・える、社会貢献性の・い製品です。

■営業スタイル：

お付き合いの・い・重・メーカー様との関係を深耕していくルート営業が100%です。

テレアポや・び込み営業、個・ノルマはありません。チームで・標達成を・指すスタイルでお客様と深く向き合い、プロジェクトを成功に導くための最適なサポートを追求します。業務の・半は内勤での対応となり、お客様先への訪問は2週間に1回程度です。

■業務フロー：

お客様からの問い合わせを起点に、受注から納品までを・気通貫で担当します。（問い合わせ対応 → 仕様ヒアリング → 海外製造元へ確認 → ・積作成・提出 → 受注 → 納期管理・調整 → 出荷・納品管理）

■英語の使用について：

ドイツ本社とのやり取りや技術仕様書の読解などで英語を使・します。会話・よりも主にメールや・書での読解・作成能・が中・となります。

Required Skills

【必須】

■有形商材の法人営業経験がある方

■英語を使・することに抵抗がなく学ぶ意欲がある・

【歓迎】

■メーカーや商社での営業経験がある方

■産業機械やプラント設備に関する知見をお持ちの方

■顧客の課題解決型の提案営業（ソリューション営業）のご経験がある方

■・業・校や・学など機械・電気系学科で学んだご経験がある方

■ビジネスレベルの英語・をお持ちの方

Company Description

■船舶用フィルタ装置、空気圧縮機等のルート営業、発電設備、工場設備用フィルタ装置の提案営業、アフターサービス ■製品：工業用フィルター、コンプレッサーが中心■取引先：日系大手重工業メーカー、各造船メーカー、国内発電設備 等独自の特殊技術が詰め込まれた水用ろ過装置も国内の工場や発電設備に販路拡大中。今後もさらなるビジネス拡大が見込まれます。