



【大阪勤務】技術営業 ～海外レーザー商品/ホワイト企業対象受賞～

株式会社日本レーザーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社日本レーザー

Job ID

1579181

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

6 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日 G...

Refreshed

April 30th, 2026 01:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2217324】

■業務について：

国内最古で最大のレーザー機器の専門商社にて、海外レーザーおよび関連製品を輸入、大学公官庁・国内企業へ提案営業をして頂きます。

お客様の研究開発に役立つ製品を提案販売するやりがいのある業務です。

■業務内容詳細：

(1) 海外メーカーのレーザー/光技術応用製品の技術営業
(海外からの調達も営業部隊で行います)

(2) 光関連製品／計測機器の技術営業

【対象商品】

レーザー光源、レーザー応用機器、計測機器、最先端科学製品等

【顧客】

大学官公庁の研究者、企業の研究開発、生産技術、品質管理部門

※多様な業界（半導体、医療、材料加工、研究開発）からのお引き合いをいただいております。

■同社の魅力：

(1) 勤務時間や勤務形態の自由度が高い（在宅勤務・フレックスなど）

(2) 月残業10h～20h

(3) 評価の分だけ稼ぐことができる

賞与は定性だけでなく定量での評価があります。定量では粗利の3%が賞与として支給されます。（支給上限はなく頑張りが給与に反映される仕組み）

(4) 32年間連続黒字

(5) 転職なし（万が一転職のオファーがあっても断ることが可能）

■会社について

海外の先端レーザー機器メーカーと提携し、国内の研究機関や企業へ最先端のレーザー装置・光学機器を提供しています。技術営業職は、固体・ファイバーレーザーなど幅広い製品を扱い、顧客の課題に応じたソリューション提案を行います。大学や大手メーカーの研究開発部門との高度な技術ディスカッションや、海外メーカーとの情報交換を通じて、専門知識を活かしながらグローバルな視点でキャリアを広げられる環境です。

変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

【必須】

■理系出身（物理・電気・機械・光学・化学など）または法人向け装置・システムの営業経験

■英語での読み書き・会話に抵抗がない方

<語学補足>

TOEICの点数によって手当がつきます。（500点以上、6～42万円/年）

Company Description

レーザー機器の輸入販売