



## 【自然オペレーションズ】再エネアセットマネージャー

### Job Information

**Recruiter**

United World Inc

**Job ID**

1578846

**Industry**

Petrochemical, Energy

**Job Type**

Contract

**Location**

Fukuoka Prefecture

**Salary**

5.5 million yen ~ 11 million yen

**Refreshed**

April 16th, 2026 22:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■再生可能エネルギー発電所の事業価値を最大化するプロジェクト経営**

具体的な業務としては、事業計画の策定・更新、収益性や目標達成度の分析、キャッシュフロー管理などを行い、事業が健全かつ最大効率で進むよう全体をリードしていただきます。

**■事業関係者とのハブ役として**

事業の重要なパートナーである投資家や金融機関、電力の購入者に対して、定期的な事業報告や説明を行います。小規模案件から数十MWクラスのメガソーラーまで多種多様な規模のプロジェクトが存在し、信頼関係を築きながらプロジェクトを円滑に進めるための重要な窓口となります。

**■事業価値を守り、高めるために（技術担当との連携）**

融資やプロジェクトに関する契約条件が守られているかを管理します。業務遂行にあたっては、案件ごとにコマースシャルAMとテクニカルAM（技術担当）がチームを組み、連携して対応する体制が整っています。専門的な技術判断は技術担当がバックアップするため、スピーディーかつ確実にキャッチアップできる環境です。また、将来的にリファイナンスや資産売却といった戦略立案にも携わります。

事業運営：発電所を運営する事業会社（SPC）の経営管理全般（契約管理、法務、財務など）

資金管理：プロジェクトのキャッシュフロー（資金繰り）の管理

収益管理：事業の収益性や各種目標（KPI）の分析・管理  
事業計画：事業計画の作成や、状況に応じた見直し  
報告業務：投資家や金融機関に向けた事業状況の報告・説明  
契約管理：金融機関との融資契約や、プロジェクト関連契約が守られているかの管理  
戦略立案：資産売却や資金調達（リファイナンス）の計画立案・支援

対象となる発電所：太陽光（FIT/FIP/PPA）、小水力、風力、系統用蓄電池など

---

## Required Skills

### 必須要件

- ・テキストコミュニケーションに抵抗が無いレベルの英語力（AI,翻訳ツールの使用も前提としています）
- ・会議に参加し、ディスカッションが可能なレベルの日本語力（N1レベル）
- ・再生可能エネルギー業界での実務経験（1年以上）
- ・多様な関係者と円滑な関係を築き、交渉・調整をしながらプロジェクトを推進した経験
- ・チーム連携を重視し、技術担当等の専門家と協力して課題解決にあたる能力

### 歓迎要件

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・下記の何れかの経験
- アセットマネジメントの経験（インフラ/再エネ資産に限る）（2年以上）
- 再生可能エネルギー業界での発電所運営管理経験（2年以上）
- 金融機関における再エネPJでのストラクチャードファイナンス等の経験（2年以上）
- 再エネ資産のM&A経験（デューデリジェンス、バリュエーション、エグゼキューション）※バイサイド,セルサイドは問わない。

### 求める人物像

- ・再生可能エネルギーの未来に貢献したいという想いをお持ちの方。
- ・複雑な状況を整理し、粘り強くゴールを目指せる方。
- ・自ら考え、行動を起こす「自走力」のある方。
- ・「想定外」を乗り越える、しなやかな思考と行動力のある方。

---

## Company Description