



グローバル企業・外資×ハイクラス転職

「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【800～1000万円】事業開発・プロジェクトマネージャー

Space BD株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

Space BD株式会社

Job ID

1578805

Industry

General Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

10:00 ~ 19:00

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始

Refreshed

February 19th, 2026 16:42

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2360530】

当社の主軸事業である衛星打上げ事業における、新しい事業の開発を担う人材を募集します。衛星打上げ事業については国内シェア1位、グローバルでもトップ3を目指しています。顧客からは、打上げに伴い、様々なご相談をいただく機会も多く、またサービスラインナップを増やす事で、もっと多くの企業/団体が宇宙を目指す機会創出にも繋がっていきます。直近ではファブレスメーカーとしての機能も立上げ準備中で、これまで以上に多くの顧客にサービスを届ける予定です。「困ったらSpace BD」というサービス範囲を拡げるべく、マーケットに新しい事業を生み出してほしいと思っています。

【業務詳細】

・衛星打上げを検討している衛星事業者に対し、打上げまでの官迎手続きの全体プロセスを理解し、より効率的で的確プロセスの提案～支援を行う

・関係省庁との大型プロジェクトマネジメント

【ポジションについて】

《衛星打ち上げサービス 営業担当》

当社の主軸事業である衛星打ち上げ事業における、国内・海外ユーザー・パートナー開拓、需要創出、新規サービスの立ち上げ等の取り組みを推進いただきます。

- ・衛星打ち上げサービスの新規顧客開拓（国内・海外の衛星事業者への提案型営業）
- ・提案から契約締結、業務履行までの一連のプロセスのリード、マネジメント
- ・打上げサービスの付加価値となる多角的な事業
- ・サービスの構築（例：衛星コンポーネントの輸出入試験設備のパッケージ型輸出プロジェクト立上げ、等）

《衛星打ち上げサービス デリバリー担当》

当社の主軸事業である衛星打ち上げ事業における、契約締結後から衛星打上げまでのデリバリーのプロセスにおけるプロジェクトマネジメントを行っていただきます。具体的には、国内の衛星事業者に対し、衛星打上げ・運用において欠かせない官辺手続き支援やその他打上げまでに係る手続きのサポート業務の実施していただきます。

- ・衛星打上げを検討している衛星事業者に対し、打上げまでの官辺手続きの全体プロセスを理解し、より効率的で的確プロセスの提案～支援を行う
- ・国内の周波数調整、国際周波数調整のタイムライン、マイルストーン、申請内容についてのフォローの実施・関係省庁とのプロジェクト進捗の情報共有と申請手続き調整の実施

《衛星打ち上げサービス パートナー開拓担当》

当社の主軸事業である衛星打ち上げ事業における、海外の衛星開発事業者及びロケット事業者の候補となる顧客開拓を行っていただきます。具体的には、ゼロベースから関係性を築き、契約締結までの全体のプロジェクトを担っていただきます。

- ・衛星打上げサービスを利用いただける衛星打上げ事業者の新規顧客開拓と打上げパートナーである海外のロケット事業者の新規開拓
- ・提案から契約締結、業務履行までの一連のプロセスのリード、マネジメント
- ・打上げサービスの付加価値となる多角的な事業
- ・サービスの構築（例：衛星コンポーネントの輸出入試験設備のパッケージ型輸出プロジェクト立上げ、等）

【仕事の魅力】

弊社では個人の成果のみならず、事業成長の最大化にもコミットして頂ける環境があります。第二創業期メンバーとして、事業・会社の飛躍や産業の発展に思う存分チャレンジしていただけるフェーズです。宇宙商社として宇宙の商業化や利用を中心に、多様なアプローチによる事業開発を掲げています。国内外問わず、宇宙に関するあらゆる可能性を具体的な事業として推進していますので、多様な専門性を活かしていただける事業のダイバーシティも特徴です。

Required Skills

【必須（MUST）】

- ・クライアントからのニーズを理解し、その内容の提案と、定期的な報告等一連のプロジェクトを遂行したことがある方
- ・英語での交渉

- ・官庁とのプロジェクトを遂行したことがある方。
- ・新規事業開発（0→1）経験者

【歓迎（WANT）】

- ・通信・ネットワーク技術の知識・ご経験をお持ちの方

Company Description

・衛星打上げサービスお客様のニーズに合わせた打上げプランのご提案から、技術調整や衛星打上げまでに求められる各種審査の対応など衛星打上げプロジェクトをトータルにサポートします。・ISS実験サービスJAXAとのパートナーシップにより、ISS船外及び船内における各種実験プラットフォームの利用機会の提供と実験対象品の打上げプロジェクト全体にわたる企画運営サポートを行います。・宇宙機器調達販売サービス宇宙関連機器の開発製造等を手掛けるお客様に対し、部品やコンポーネントの製品紹介から買付交渉、ロジスティクス業務支援までの一貫型調達販売サービスを提供。衛星部品ひとつから、環境試験機器等の大規模設備導入まで幅広くサポートします。・プロジェクト型事業開発サービス大規模設備導入プロジェクトや市場調査、海外展開支援等、宇宙産業における幅広い非定型案件に関与し、プロジェクトの立上げから運用まで一貫通貫でサポートすることにより、プロジェクトの成功に導くリード役を果たします。・教育事業教育事業では、人類が宇宙に挑む歴史の中で蓄積されたナレッジを活かした、教育プログラムの企画・開発・運営を行っています。