

【東京地区】工作機械向け技術営業 (キーアカウントセールス) | 工機計測ソリューショングループ (東京オフィス)

英国を代表するグローバル精密機器メーカー | 年休129日・英語力を伸ばしたい方歓迎

Job Information

Hiring Company
Renishaw K.K.

Job ID
1578399

Division
工機計測ソリューショングループ (東京オフィス)

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Train Description
Marunouchi Line, Shinjuku Gyoen Mae Station

Salary
4 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
09:00~17:00 7時間15分(休憩45分)

Refreshed
November 26th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 工作機械メーカー向けに精密計測製品の技術提案を行うキーアカウント営業ポジション
- 英国本社と連携し、技術資料の読解など実務を通じて英語力を高められる環境
- 技術×営業のハイブリッド職 / 金属切削系工作機械の知見が活かせる
- 東京オフィス勤務 / 年休129日・賞与標準5ヶ月の安定した就業環境

＜業務内容＞
当社の高い技術力を背景としたソリューションの提案等、主として複数の工作機械メーカーのアカウントマネジメントをご担当いただきます。
工作機械用計測製品と関連ソフトウェアの技術提案、セールス、マーケッティング、技術サポート、アフターサービスなど。仕様の打合せからフィールドでの障害対応まで幅広く担当。

＜出張＞
・営業の範囲：関東・東日本本エリア
・外出は週1～3日程度。車か電車移動で、ほとんどが日帰り。直行 / 直帰あり
・宿泊を伴う出張は、年に数回
・海外出張は英国本社が主で、業務能力・英語力によるものの数年に1回

＜研修＞
入社後、英国本社若しくはHKでの研修に参加いただく可能性あり。（1～2週間程度を想定。時期や期間は英語力にもよって変動あり)

＜英語について＞
英語は必須ですが現時点での英語力よりも、今後 英語力を伸ばす熱意をお持ちかどうかを重視します。（会社からのサポートもあります）
英語の技術資料を読んだり、日々UK本社、HKとのメールのやり取りや、電話、ビデオ会議等がありますので、技術的な話を英語で行います。ただ、お客様は国内ですので、正確な英語は求めていません。コミュニケーションを取ろうとする姿勢が大切です。

＜仕事の魅力＞
・プローブ分野では、シェア70%、また他社にはない5軸制御というハイエンド商品、コンパクトで安価な汎用製品として優位性があります。
・最初から最後まで自分が担当するので、裁量権を持って仕事を進めることができます。
・アプローチを評価するので、やりがいがあり、売上主義ではありません。
・英語の技術資料を読んだり、海外エンジニアとのやり取り等があり英語を伸ばして行きたい方にはぴったりです。

＜組織＞
配属は工機計測ソリューショングループ。
マネージャー1名(40代)、キーアカウントマネージャー7名(30代~60代)、コーディネーター1名(60代)
の全9名体制で、主として複数の工作機械メーカーのアカウントマネジメントをご担当いただきます。

<雇用形態> 正社員（試用期間：6ヶ月　※待遇は同じ）

＜給与＞
想定年収　450万円～750万円

＜賃金形態＞
月給制
＜賃金内訳＞
月額（基本給）： 264,800円～ 441,200円
固定残業手当/月：24,640円 ～ 41,055円（固定残業時間15時間0分/月）

毎月の給与には月15時間の法定内時間外労働を含みます。
※超過した時間外労働の残業手当は追加支給

＜給与補足＞
※給与詳細は、経験を考慮の上、当社規定により決定します。
■昇給：年1回
■賞与：年2回（標準賞与年間5ヶ月）
■ボーナス(業績賞与)：年1回　※業績による

＜勤務地＞
東京オフィス（最寄り駅：丸ノ内線 新宿御苑前駅）

＜勤務時間＞
9:00~17:00

＜休日・休暇＞
・年間129日　　内訳：完全週休2日(土日祝)、夏季3日、年末年始6日
・傷病休暇 (Sick Leave)　　※試用期間終了後、傷病休暇取得可能（最大26週間まで）

＜ベネフィット＞
・加入保険：健康保険、雇用保険、厚生年金、労災保険
・福利厚生：リロクラブ(福利厚生倶楽部)

＜選考フロー＞
書類選考→1次面接（Web）→2次面接（Web） → 最終面接（対面）
※最終面接に進まれる際は、英語レジュメもご提出いただきます

Required Skills

＜必須＞
・金属切削系工作機械に携わった経験（販売、営業技術、サービス、開発、製造、加工等）
・自立してPDCAサイクルをまわしつつも、会社の経営層に適時的確な報連相ができる方
・積極的に英語を学ぶ姿勢を持っている方
・普通自動車免許

＜歓迎＞
・NC（マクロ）プログラムの経験
・プロアクティブかつ自律した営業スキル
・機械商社や工作機械エンジニアリング会社での営業経験やネットワークをお持ちの方
・測定機器の取り扱いや知識がある方
・CAD / CAMシステムの販売、サポート経験のある方
・英語力（英検2級もしくはTOEIC スコア600点相当　以上）
・製造プロセスコントロールの現場でオペレーションをしている方

＜求める人物像＞
・周囲との調和がうまくとれるリーダーシップのある方
・自ら考えて行動できる方（クリエイティビティ）
・明瞭でフレンドリーな性格をお持ちの方
・向上心の高い方　- ポジティブに物事を捉え“can do”の精神で業務に取り組める方
・社内バックオフィス部門と良好なコミュニケーションが取れる方
・業務成功のために何が必要かを自ら考えイニシアティブをとれる方
・顧客との日本国内出張が多く発生しても問題のない方。
・顧客との円滑なコミュニケーションスキル（現場の方からシニアマネジメント層の方まで）

Company Description