

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【テクノロジー企業】 Account Manager

【テクノロジー企業】 Account Manager

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1578370

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

February 18th, 2026 14:22

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

アカウントマネージャーとして新規および既存顧客に対して製品・サービスを提案し、売上拡大と市場でのプレゼンス向上を担うポジションです。

顧客のエンジニアリング/プロセスデータを統合的に活用できるデジタル基盤を提案し、営業目標の達成と付加価値の高いソリューション提供を推進します。

企業情報

産業向けソフトウェアをグローバルに展開し、エネルギーやインフラ、資源分野などの企業を支援するテクノロジー企業です。

安全性・効率性・持続可能性の向上を実現するソリューションを提供し、サステナビリティとインクルージョンを経営の中核に据えています。

職務内容

- 新規顧客の開拓および既存顧客へのアップセル・クロスセル推進

- アカウントプランの策定・実行、案件創出から受注までの営業プロセス管理
- 社内関連部門と連携した提案活動および顧客課題の解決
- 業界動向・競合情報を踏まえたソリューション提案とプレゼンテーション

条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 各種特別休暇
- ウェルビーイング支援
- 教育支援制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- 直販営業の実績
- 8年以上のSaaS/DaaS営業経験
- 新規顧客開拓の経験
- 複雑なソフトウェア契約のクロージング経験

Company Description

産業向けソフトウェアをグローバルに展開し、エネルギーやインフラ、資源分野などの企業を支援するテクノロジー企業です。

安全性・効率性・持続可能性の向上を実現するソリューションを提供し、サステナビリティとインクルージョンを経営の中核に据えています。