



マーケットセグメントリーダー（グローバルマーケティング職）

【半導体事業】グローバル市場で新製品開発と事業成長を牽引

Job Information

Hiring Company

[Qnity Japan](#)

Subsidiary

EKC アドバンスド・エレクトロニクス2ジャパン(株) ※HDマイクロシステムズ株式会社へ出向

Job ID

1578188

Division

Semiconductor Solutions

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Train Description

Marunouchi Line, Shinjuku Station

Salary

9 million yen ~ 14 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制（コアタイム11:00-15:00）または裁量労働制/管理職での採用

Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

Refreshed

June 15th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

\本ポジションの魅力/\

グローバル規模でビジネスを動かす大きな裁量

市場戦略、製品開発、ブランド戦略など幅広く担当できるポジション

新規製品開発からブランド強化まで、一連のマーケティング活動の中心として活躍可能

半導体・材料領域の最前線に携われるダイナミックな環境

【企業概要】

今回、Qnityとレゾナックによるジョイントベンチャー企業であるHD Microsystems (HDM)にて、**マーケットセグメントリーダー (Market Segment Leader)**のポジションを採用することになりました。

HDマイクロシステムズは、半導体・電子材料分野で世界トップクラスの技術力と製品ポートフォリオを持ち、グローバル顧客から高い信頼を得ています。革新的な材料開発と確かな品質で市場をリードし続けている当社で、あなたの経験を活かしませんか？

【募集背景】

事業拡大および市場シェア強化のため、担当セグメントのビジネス成長をリードいただけるマーケットセグメントリーダーを新たに募集します。戦略立案から製品開発、ブランド強化まで幅広い領域に携われる、非常に裁量の大きいポジションです。

【仕事内容】

マーケットセグメントリーダーとして、以下の業務をお任せします。

■戦略立案・推進

- ・担当市場の売上・利益最大化に向けた事業戦略の策定
- ・市場・顧客動向、競合分析に基づいたビジネスチャンスの創出

■新製品開発のリード

- ・Product Commercialization Framework (PCF) に基づく新製品開発プロジェクトの推進
- ・顧客要求を反映した製品コンセプト立案およびロードマップ策定

■ビジネスプロセス改善

- ・グローバル組織における業務プロセスの最適化
- ・効率化・品質向上に向けた改善施策の企画・実行

■マーケティング・ブランド強化

- ・HDMブランド価値向上につながるマーケティング・コミュニケーション施策の企画
- ・製品訴求、展示会、プロモーション等の企画立案

【勤務地】

HDマイクロシステムズ 東京オフィス

160-0022

東京都新宿区新宿4丁目1番6号

リモートは週1日まで可。ただし試用期間終了後。

【給与】

年収950～1400万

- ・経験・能力を考慮して決定します。
- ・上記年収は「基本給+業績連動型変動賞与」です。業績連動型変動賞与を除いた「基本年収」は年収800～1200万円を想定しています(ただしご経験によります)
- ・業績連動型変動賞与：原則年1回、翌年3月。原則個人のパフォーマンス及び事業部の業績によって変動します。

【勤務時間詳細】

- ・標準的な所定労働時間：9:00-17:30
- ・フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00
- ・裁量労働制が適用された場合はフレックスタイムは適用されず、8時間働いたものとみなされます。この場合、別途「裁量手当」が支給されます。

【休日休暇】

- ・土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日
- ・年次有給休暇
- ・特別有給休暇(冠婚葬祭等)
- ・私傷病休暇
- ・育児休暇

- 介護休暇
- 生理休暇 等

【待遇・福利厚生】

- 契約期間：期間の定め無
- 昇給：原則として 年1回・翌年3月
- 通勤費：公的交通機関定期券・ガソリン代1ヶ月分（就業規則に基づき）
- 福利厚生制度：社会・労働保険、退職金制度（企業型確定拠出年金）、災害・障害補償制度、健康管理諸施策（健康診断、エンployee・アシスタンス・プログラム、24時間健康相談）等

Required Skills

■応募要件

- 大卒以上。化学、半導体、マーケティングなどの分野は歓迎
- 市場戦略・マーケットセグメント管理の実務経験
- データ分析に基づく意思決定能力
- 関係構築力、コミュニケーション能力
- 新製品立ち上げや業務改善プロジェクトの推進経験

■歓迎スキル・経験

- MBA保持者
- セールス経験
- グローバル環境での業務経験

Company Description