



PR/087365 | Electronics Sales in Düsseldorf (m / f / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1578020

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 16th, 2026 10:45

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Das Unternehmen ist eine führende Handelsorganisation in Europa, spezialisiert auf elektronische Materialien, elektronische Komponenten sowie Hochleistungsharze für die fortschrittliche Fertigung. Mit Hauptsitz in Düsseldorf unterstützt das Unternehmen namhafte Kunden aus den Bereichen Automotive Electronics, Industrielektronik, Halbleiter und Consumer Devices durch hochwertige Materialien und innovative Lösungen.

Diese Position richtet sich besonders an Kandidat*innen mit mindestens 2–3 Jahren Erfahrung in der Elektronikbranche – einschließlich elektronischer Komponenten, Halbleitermaterialien, Gerätefertigung oder technischem Vertrieb – die den nächsten Schritt in eine internationale Business-Development-Rolle machen möchten.

AUFGABEN

- Durchführung von Forschung, um ein generelles Verständnis von dem europäischen Markt basierend auf

branchenspezifischen Kriterien zu erlangen.

- Aufbau, Entwicklung und Pflege von Geschäftsbeziehungen mit hochrangigen Entscheidungsträgern in der Industrie.
- Identifizierung und Zusammenarbeit mit der Einkaufsabteilung und des Kundenservices und Zusammenarbeit (z.B. Planung, Einkauf, R&D, Finanzen).
- Analyse von Markttrends und Produktionsmethoden.
- Beaufsichtigung von der Entwicklung und Koordinierung von identifizierten Marktpotenzialen in Kollaboration mit anderen Divisionen und lokal ansässigen Tochtergesellschaften.
- Besuch von Kunden vor Ort zur professionellen Präsentation der Produkte des Unternehmens, sowie der Serviceleistungen und Bepreisung.
- Generieren und Verarbeiten von neuen Leads im Vertrieb.

QUALIFIKATIONEN

- Mindestens 2–3 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Elektronik, Halbleiter, elektronische Komponenten, elektronische Materialien oder vergleichbaren Feldern
- Starkes Interesse an Technologie und Bereitschaft, neue Produkte und Anwendungen zu erlernen
- Erste Erfahrung im Vertrieb, Technical Support, FAE, Inside Sales oder in kundenorientierten technischen Rollen
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten und eine proaktive, selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (Japanisch von Vorteil)
- Reisebereitschaft innerhalb Europas

VORZÜGE & Weitere Informationen

- Standort: Düsseldorf
- Gehalt: €50.000–€70.000 + variable Bonuskomponente
- 30 Urlaubstage
- Hybrides Arbeitsmodell
- Fahrtkostenzuschuss
- Klare Entwicklungsperspektive in Richtung vollständiges Account Management
- Internationales, funktionsübergreifendes Arbeitsumfeld
- Tagegeld

Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbungen können wir leider nur Kandidaten, die in die engere Auswahl kommen, informieren. Wir bitten um Ihr Verständnis.

#JACDE-LI

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

Company Description