



PR/087364 | Chemicals Sales at Japanese Company in Düsseldorf (m / f / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1578019

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 16th, 2026 10:45

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

None

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK

Das Unternehmen ist eine führende Handelsorganisation in Europa, spezialisiert auf chemische Materialien, elektronische Materialien und Hochleistungskunststoffe. Der Hauptsitz befindet sich in Düsseldorf. Von dort unterstützt das Unternehmen namhafte Kunden aus der Automobil-, Elektronik- und Life-Science-Branche mit innovativen Materialien und nachhaltigen Lösungen.

Die Position eignet sich besonders für Kandidat*innen mit mindesten 2–3 Jahren Erfahrung im Bereich Chemie oder Materialien, die den nächsten Schritt in eine kundenorientierte, internationale Business-Development-Rolle machen möchten.

AUFGABEN

- Durchführung von Durchföhrung von Marktanalysen und Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten im europäischen Elektronik- und Halbleitermarkt

- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Ansprechpartnern in F&E, Einkauf, Qualität und Engineering
- Unterstützung des Business Developments für elektronische Materialien, Komponenten und Lösungen für die fortschrittliche Fertigung
- Analyse von Trends in der Geräteproduktion, Komponenten-Nachfrage und Technologieroadmaps
- Kundenbesuche in ganz Europa zur Präsentation von Lösungen und zur Gewinnung von Marktinformationen
- Beobachtung von Wettbewerbern, Marktbewegungen und Kundenanforderungen
- Management der Sales Pipeline, Forecasts und Generierung neuer Leads

QUALIFIKATIONEN

- Mindestens 2–3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Chemikalien, Spezialmaterialien, Polymere, Additive oder ähnlichen Feldern
- Hohe Lernbereitschaft und Interesse an technischen Produkten
- Erste Erfahrung im Vertrieb, Customer Support, Inside Sales oder Technical Service
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten sowie eine proaktive, selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (Japanisch von Vorteil)
- Reisebereitschaft innerhalb Europas

VORZÜGE & Weitere Informationen

- Standort: Düsseldorf
- Gehalt: €50.000–€70.000 + variable
Bonuskomponente
- 30 Urlaubstage
- Hybrides Arbeitsmodell
- Fahrtkostenzuschuss
- Klare Entwicklungsperspektive in Richtung
- vollständiges Account Management
- Internationales, funktionsübergreifendes
- Arbeitsumfeld
- Tagegeld

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

Company Description