

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

グローバルホテル/Sales Manager@東京

グローバルホテル/Sales Manager@東京

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1577904

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 13th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

旅行代理店、ホールセラー、法人顧客との関係構築・管理を通じて売上成長を推進する役割を担います。

エリア・ディレクター（セールス&マーケティング）と密に連携し、ホテルの事業目標に沿った営業戦略を策定・実行し、月次売上目標の達成を目指します。

企業情報

国際的にホテル事業を展開する運営会社で、都市部を中心に複数拠点をもち、世界各地で多数のホテルおよびサービスレジデンスを運営しています。

インバウンド需要が高く、旅行代理店、ホールセラー、法人顧客を中心に、個人・団体・法人利用の獲得を重視した運営体制が特徴です。

職務内容

- 個人・団体・法人需要の創出と、既存顧客との長期的なパートナーシップ強化
- 営業訪問、問い合わせ対応、契約フォロー、ホテル視察、顧客接待、各種営業・プロモーションイベントへの参加

- 団体予約、会議・宴会・イベント案件の対応と、社内各部門との円滑な連携
- アカウントポートフォリオ管理、売上分析、月次目標達成、未回収金フォロー
- 市場・競合動向の把握、新規・失注分析、改善提案、週次・月次レポートの作成および報告

条件・待遇

- インバウンド比率が高く、海外の旅行代理店・法人顧客と関われる
- 個人・団体・法人を横断したホテル営業スキルが身につく
- 目標管理、アカウント分析、提案型営業の経験ができる
- 市場動向を踏まえた拠点横断の営業視点が身につく
- ホテル業界内外で活かせる営業・ビジネススキルを習得できる
- グローバル水準のオペレーションやマネジメント経験を積むことができる

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- ホスピタリティ業界または関連業界における営業経験
- 前向きで意欲的な姿勢
- 高い顧客サービス水準を提供する姿勢
- 自立して業務を遂行できると同時に、チームの一員としても働ける能力

Company Description

国際的にホテル事業を展開する運営会社で、都市部を中心に複数拠点をもち、世界各地で多数のホテルおよびサービスレジデンスを運営しています。
インバウンド需要が高く、旅行代理店、ホールセラーを中心に、個人・団体利用の獲得を重視した運営体制が特徴です。