

## グローバルホテル/Sales Manager@東京

## グローバルホテル/Sales Manager@東京

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1577904

## Industry

Hotel

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

February 13th, 2026 15:00

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

旅行代理店、ホールセラー、法人顧客との関係構築・管理を通じて売上成長を推進する役割を担います。

エリア・ディレクター（セールス＆マーケティング）と密に連携し、ホテルの事業目標に沿った営業戦略を策定・実行し、月次売上目標の達成を目指します。

## 企業情報

国際的にホテル事業を展開する運営会社で、都市部を中心に複数拠点を持ち、世界各地で多数のホテルおよびサービスレジデンスを運営しています。

インバウンド需要が高く、旅行代理店、ホールセラー、法人顧客を中心に、個人・団体・法人利用の獲得を重視した運営体制が特徴です。

## 職務内容

- 個人・団体・法人需要の創出と、既存顧客との長期的なパートナーシップ強化
- 営業訪問、問い合わせ対応、契約フォロー、ホテル視察、顧客接待、各種営業・プロモーションイベントへの参加

- ・団体予約、会議・宴会・イベント案件の対応と、社内各部門との円滑な連携
- ・アカウントポートフォリオ管理、売上分析、月次目標達成、未回収金フォロー
- ・市場・競合動向の把握、新規・失注分析、改善提案、週次・月次レポートの作成および報告

#### 条件・待遇

- ・インバウンド比率が高く、海外の旅行代理店・法人顧客と関われる
- ・個人・団体・法人を横断したホテル営業スキルが身につく
- ・目標管理、アカウント分析、提案型営業の経験ができる
- ・市場動向を踏まえた拠点横断の営業視点が身につく
- ・ホテル業界内外で活かせる営業・ビジネススキルを習得できる
- ・グローバル水準のオペレーションやマネジメント経験を積むことができる

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

---

#### Required Skills

- ・ホスピタリティ業界または関連業界における営業経験
- ・前向きで意欲的な姿勢
- ・高い顧客サービス水準を提供する姿勢
- ・自立して業務を遂行できると同時に、チームの一員としても働ける能力

#### Company Description

国際的にホテル事業を展開する運営会社で、都市部を中心に複数拠点を持ち、世界各地で多数のホテルおよびサービスレジデンスを運営しています。

インバウンド需要が高く、旅行代理店、ホールセラーを中心に、個人・団体利用の獲得を重視した運営体制が特徴です。