

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【AI Native企業】 Inside Sales Manager

【AI Native企業】 Inside Sales Manager

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1577888

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 13th, 2026 13:59

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

インサイドセールスマネージャーとして、インサイドセールス組織の運営や戦略立案、プロセス改善をリードし、持続的なパイプライン創出とチーム成果の最大化を担うポジションです。SalesforceやHubSpotなどのMAツールを活用し、営業プロセス全体の高度化を推進します。

企業情報

「技術で人々の創造性を高める」をミッションに、AIxノーコードによるテスト自動化プラットフォームを提供する米国発スタートアップです。開発プロセス全体を支えるAIツールで、誰もが安心して開発に集中できる世界を目指しています。

職務内容

- インサイドセールスチームの日常的な管理、指導、評価を実施し、チームパフォーマンスを最大化
- 全社営業戦略に基づき、年間・四半期目標の設定および戦略立案を行い、KPI管理とPDCAサイクルを推進
- DRおよびBDR機能の最適化を通じ、効率的なパイプライン創出を実現
- Salesforce、HubSpot、その他MAツールを活用し、リード管理、パイプライン構築、レポート基盤を整備・改善

条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 各種社会保険完備
- ストックオプション制度
- スキルアップサポート手当

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- 3年以上のマネジメント経験、かつ5名以上のチームメンバーを直接管理した経験
 - インサイドセールスまたは関連する営業職での実務経験
 - Salesforce、HubSpotをはじめとする主要MAツールの深い知識および高度な実務活用経験
 - ビジネスレベルの英語（あれば尚可）
-

Company Description

「技術で人々の創造性を高める」をミッションに、AI×ノーコードによるテスト自動化プラットフォームを提供する米国発スタートアップです。開発プロセス全体を支えるAIツールで、誰もが安心して開発に集中できる世界を目指しています。