

【URBAN REVIVO】 シリーズマネージャー

Job Information

Hiring Company

Fashion Momentum Group

Job ID

1577809

Industry

Retail

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

3 million yen ~ 3.5 million yen

Refreshed

April 30th, 2026 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ブランド紹介]

URBAN REVIVO (UR) は、グローバルトレンドを発信するファッションブランドです。

世界の最新トレンドをスピーディーに商品化し、常に新しいスタイルを提案しています。

ファッション業界の最前線で経験を積みたい方に最適な環境です。

【メリット】

勤務時の制服貸与

※ご自身で購入いただく必要はありません

※ヘアメイクはブランド・トレンドに沿ったスタイルをお願いしています

【主な職務内容】

販売管理：

- 店舗販売計画に基づき、日次・週次・月次の販売業務を統括し、カテゴリー別販売目標の達成を担う
- 販売レポートを分析し、課題を抽出した上で改善施策およびアクションプランを策定する

商品管理：

- 新商品の導入およびビジュアルマーチャンダイジングを担当

2. 商品の販売動向および消化状況を継続的に把握・分析する
3. 商品情報および関連データを基に、効果的な販売計画を立案する
4. 商品管理プロセスの最適化・改善を支援する
5. 在庫を適切に管理・統制し、売場効率を最大化する
6. 定期的に売上状況および分析結果を店長へ報告する

オペレーション管理：

1. 日次のシフト運営を管理し、円滑な店舗運営を確保する
2. 会社の定める標準プロセスおよびオペレーション手順を遵守・徹底する
3. URBAN REVIVOの基準に沿った店舗VMを維持する
4. VMの状態を日常的に確認・管理し、常に高い顧客満足度を提供する

人材管理：

1. 販売スタッフの指導・育成を行い、各自が自立して業務を遂行できる体制を構築する
2. 店舗管理職と連携し、販売スタッフの育成計画および成長支援を行う
3. 日常的な店舗運営業務全般を担う

Required Skills

1. 小売業での実務経験3年以上（アパレル業界でのご経験がある方は優遇）
2. 企業理念を理解し、リーダーシップを発揮してスタッフの動機付け・育成ができる方
3. 優れた文章力および対話力をお持ちの方
4. 高い組織力および分析力を備えている方
5. 販売機会を創出し、主体的に売上向上を推進できる方
6. 創造性と豊富なファッション知識を活かし、ビジネスを牽引できる方
7. 戦略的・戦術的・運営的な視点を持って業務に取り組める方
8. チーム全体との円滑なコミュニケーションを通じ、生産性向上に貢献できる方
9. 建設的かつプロフェッショナルにフィードバックを行える方
10. 対立や課題に対し、冷静かつ建設的に対応できる方
11. 人事評価、段階的指導、パフォーマンスマネジメントの運用経験がある方
12. シフト勤務が可能で、店舗常駐での勤務に対応できる方

【キャリアパス】

1. 内部昇進制度あり
2. ポジション別の独自トレーニングプログラムを完備
3. 自身の成長を可視化しながら、キャリアアップを目指せます

【勤務時間】

9:00～22:00の間でシフト制

(朝～昼/昼～タ/タ～夜)

【待遇・福利厚生】

1. 社会保険完備（条件あり）
2. 通勤手当
3. 住宅手当
4. 制服貸与
5. 有給休暇あり（勤務日数に応じて）
6. 慶 休 暇
7. 特 休 暇
8. 誕生日休暇
9. 従業員向け割引

【給与】

シリーズマネージャー：280,000円/月～300,000円/月

【シフト】

シリーズマネージャー：週5日勤務 / 週休2日制 シフト制

【勤務地】

埼玉県越谷市レイクタウン4丁目2-2 Kaze 2F

Company Description