

## 【マレーシア就職】法人営業・事業開発業務/建設・設備エンジニアリング会社/アカウントマネジメント/市場調査

女性でも大活躍しております！マレーシアで営業職にご興味のある方ぜひ！

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

**Job ID**

1577800

**Industry**

Property Developer, House-builder

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Malaysia

**Salary**

4 million yen ~ 5 million yen

**Work Hours**

月曜 ~ 金曜 8時半 ~ 17時半

**Holidays**

土日、マレーシア祝日

**Refreshed**

June 18th, 2026 02:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

**会社概要：**

日本の技術をベースにした建設・設備エンジニアリング会社で、空調・クリーンルーム・電気・ユーティリティ関連設備の設計・施工・保守を幅広く手がける企業です。

**主な事業内容：****工事・設計・施工サービス**

- HVAC (空調) システムの設計・施工  
→ 建物や工場の空気調和設備を設計・取り付け・保守します。
- クリーンルームシステム  
→ 半導体・医療・精密工場などの高い清浄度が必要な空間のシステム設計・施工。
- 電力供給システム (Electrical System)  
→ 電気設備の設計・施工・管理。
- ユーティリティ関連システム

→ 工場や大型施設に必要な給排水・配管・衛生設備などのシステム。

● **その他関連工事**

→ 火災防護システムや衛生配管、プラント工事など。

**特徴：**

● **日本の技術を活かした企業：**

親会社は日本の会社で、90年以上の技術と専門知識をマレーシアで展開しています。

● **プロジェクト対応範囲が広い：**

設計から施工、保守・メンテナンスまでトータルで対応するため、大型建築現場や工場設備などのニーズに応えています。

**海外展開（グループ全体）：**

世界各国で支店・現地法人を展開しております。

- シンガポール
- タイ
- 香港
- ベトナム
- インド
- インドネシア
- ミャンマー
- メキシコ

**ポジション：**

日本人顧客および日系企業を中心とした法人営業・事業開発業務を担当していただきます。

建設・設備エンジニアリング分野におけるプロジェクト型（営業単発の商品やサービスを「売る」のではなく、「顧客の課題やプロジェクト全体を理解して提案・受注・調整・納品まで関わる営業」として、顧客開拓から案件獲得、社内外の調整までを一貫して担うポジションです。

**業務内容：**

- 日本語での会議、プレゼンテーション、商談、価格・契約交渉
- 日系企業を中心とした新規顧客開拓および既存顧客との関係構築
- 市場調査、リード獲得、提案書・見積書の作成
- 見込み顧客開拓から案件クロージングまでの営業プロセス全般
- 日本人顧客と現地オペレーション/エンジニアリングチーム間の調整・橋渡し
- 日本本社、現地子会社、コンサルタント、社内技術チームとの連携・折衝
- プロジェクト進行に伴う顧客フォローおよびレポート
- 必要に応じた日本およびASEAN諸国への出張対応

**Required Skills**

■ **MUST TO HAVE：**

- 大卒 + 社会人経験3年以上（Visa基準）
- 事業開発、営業、キーアカウントマネジメント、またはプロジェクトベースの営業における 実務経験3～5年以上
- 業務上必要に応じて、国内外（日本 / ASEAN）への出張が可能な方
- 市場調査、リード獲得、提案書作成、契約交渉の経験

■ **PREFER TO HAVE(Advantage)：**

- 日系企業または多国籍企業（MNC）との取引経験
- 建設、エンジニアリング、製造業、コールドチェーン、物流、または産業系プロジェクト分野での経験
- CRMシステムの使用経験があれば尚可
- 有効な運転免許を保有していれば尚可

**Company Description**