

世界的ホテル/Director of Sales@東京

世界的ホテル/Director of Sales@東京

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1577733

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 10th, 2026 17:41

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

代理店チャネル（Indirect FIT）と MICE チャネルを中心とした販売拡大、主要代理店との関係構築、商業戦略の実行、そして他部門との強力な連携を通じて市場での成果を最大化します。

さらに、セールスチームを育成・マネジメントし、日本市場におけるブランド価値と売上成長をリードします。

企業情報

世界各地でリゾート施設や旅行サービスを展開する国際的なホスピタリティ企業です。

多様な文化を尊重し、上質なバケーション体験の提供と持続可能な観光の推進に取り組んでいます。

職務内容

- 代理店チャネル（Indirect FIT）と MICE チャネルの販売を拡大し、戦略的施策を通じて売上成長を牽引する
- 収益と予算を適切に管理し、財務面から販売活動を安定させる
- 代理店・企業と強固な関係を築きながら契約管理や交渉を行い、持続的なパートナーシップを確立する
- マーケティングやコールセンターなど他部門と連携し、一貫性のある販売戦略を推進する

- セールスチームの育成とマネジメントを行い、チーム全体のスキルと成果を最大化する

条件・待遇

- 柔軟に働けるワークスタイル
- グローバルブランドでのキャリア形成
- 日本の観光業界で大きな影響力を持つ役割
- 幅広いビジネス領域に携われる裁量の大きさ

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- 日本の観光市場に関する深い理解
 - 強力なチームリーダーシップおよびコーチング能力
 - 旅行、ホスピタリティ、または関連業界におけるB2Bセールスの実績ある経験
-

Company Description

世界各地でリゾート施設や旅行サービスを展開する国際的なホスピタリティ企業です。
多様な文化を尊重し、上質なバケーション体験の提供と持続可能な観光の推進に取り組んでいます。