

## 営業担当者

### 営業担当者

#### Job Information

**Recruiter**

Michael Page

**Job ID**

1577712

**Industry**

Machinery

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

9 million yen ~ 11 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses included in indicated salary.

**Salary Commission**

Commission included in indicated salary.

**Refreshed**

February 10th, 2026 14:38

#### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

#### Job Description

セールスレゼンタティブとして、産業/製造業界のクライアントに対する営業活動を担当していただきます。効果的なセールス戦略を駆使し、顧客満足度の向上と売上増加を目指します。

#### 企業情報

この企業は、小規模から大規模まで幅広い業界で活躍する企業をサポートしている産業/製造業界のリーダーです。専門的な製品とサービスを提供し、業界での信頼を築いています。勤務地は東京です。

#### 職務内容

- ・新規および既存顧客との関係構築
- ・顧客のニーズに基づいた最適なソリューションの提案
- ・営業目標の達成に向けた戦略の策定と実行
- ・市場動向や競合情報の収集と分析
- ・社内の他部門と連携し、プロジェクトをスムーズに進行
- ・製品およびサービスのプレゼンテーションの実施
- ・契約交渉および締結のサポート
- ・営業活動の報告書作成と提出

#### 条件・待遇

- ・年収: 9,000,000円～11,000,000円
- ・在宅勤務可能
- ・通勤手当
- ・社会保険完備
- ・健康保険加入
- ・東京での勤務

このポジションは、キャリアアップを目指す方に最適な環境を提供します。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

- ・営業または関連分野での実績
- ・産業/製造業界に関する知識
- ・顧客対応力とコミュニケーションスキル
- ・問題解決能力と分析力
- ・日本語と英語でのビジネスコミュニケーション能力
- ・チームでの協働を重視する姿勢

---

#### Company Description

この企業は、小規模から大規模まで幅広い業界で活躍する企業をサポートしている産業/製造業界のリーダーです。専門的な製品とサービスを提供し、業界での信頼を築いています。勤務地は東京です。