

【間接購買】外資系保険会社のソーシングスペシャリスト

【間接購買】外資系保険会社のソーシングスペシャリスト

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1577504

Industry

Insurance

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

February 10th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、間接材カテゴリにおけるソーシングおよびベンダーマネジメントをリードし、社内ステークホルダーと連携しながら戦略的調達を推進する重要な役割です。高い可視性と裁量を持ち、グローバル基準に基づいた調達戦略・交渉・ベンダー評価を通じて、事業価値の最大化に貢献します。

企業情報

この企業は、世界中で事業を展開する外資系の大手金融・保険サービス企業です。グローバルな知見と日本市場への深い理解を融合させ、安定性と変革の両立を重視した企業文化のもと、長期的なキャリア形成が可能な環境を提供しています。

職務内容

間接材カテゴリ（マーケティング、クライアントサービス、不動産、セキュリティ、HR等）における戦略的ソーシングの推進
 社内ビジネスパートナー、法務、契約管理部門と連携したカテゴリ戦略の立案・実行
 RFP/RFxの実施、契約条件および価格交渉の主導
 コスト分析・費用対効果分析を通じた継続的な改善と価値創出
 クロスファンクショナルなプロジェクトチームのリードおよび合意形成
 サプライヤー評価・パフォーマンス管理、グローバル調達ポリシーの遵守

条件・待遇

年収最大1,100万円（インセンティブ込み）※経験・スキルに応じて柔軟に検討
フレックスタイム制、週1日のリモートワーク可
退職補充による採用のため、安定したポジションと引き継ぎ環境
少数精銳チームでの高い裁量と、グローバル基準の調達業務に携わる機会
ワークライフバランスを重視しながら、専門性を高められる環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kento Horimai on +81 366 276 062.

Required Skills

間接材領域における戦略的ソーシング経験5年以上をお持ちの方
社内外の関係者と信頼関係を築き、影響力を発揮できる高いコミュニケーション力
分析力と戦略的思考を活かし、優先順位をつけて業務を推進できる方
日本語流暢、英語ビジネスレベル

Company Description

この企業は、世界中で事業を展開する外資系の大手金融・保険サービス企業です。グローバルな知見と日本市場への深い理解を融合させ、安定性と変革の両立を重視した企業文化のもと、長期的なキャリア形成が可能な環境を提供しています。