

(未経験歓迎) LC-MS (液体クロマトグラフ質量分析計) 提案型営業職

(未経験歓迎) LC-MS (液体クロマトグラフ質量分析計) 提案型営業職

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1577457

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

February 9th, 2026 16:48

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

最先端の質量分析装置を扱う技術営業として、製品提案から導入支援まで一貫して担当いただきます。技術知識を活かしながら、顧客の研究開発・品質管理を支えるソリューション提案型の営業です。

企業情報

- 理化学機器分野でグローバルに事業を展開する大手メーカーで、研究機関・製薬・食品・環境分析など幅広い分野の顧客から高い信頼を得ています。
- 質量分析・クロマトグラフィー装置に強みを持ち、技術サポート体制や製品ラインナップの多さが大きな特徴です。
- 社員の専門性向上に力を入れており、教育プログラムやキャリアパスの選択肢が豊富です。

職務内容

- LC-MSを中心とした分析装置の提案営業および販売戦略の実行
- 既存顧客（製薬、大学、分析受託、官公庁等）への定期訪問・関係構築
- 技術課題のヒアリングおよびソリューション提案

- ・製品導入後のフォローアップ、技術部門との連携
- ・市場動向の分析および新規顧客開拓
- ・飛び込み営業はございません

条件・待遇

- ・強い製品ラインナップを持つ大手メーカーでキャリア形成が可能
- ・営業マネージャー、技術職、マーケティング等の職へ長期的に目指せる環境
- ・技術トレーニング・海外研修など専門性向上の機会が豊富
- ・柔軟な働き方
- ・福利厚生・手当が充実した安定した就業環境

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

Required Skills

- ・B2B業界の営業経験、もしくは分析装置関連の業務経験
- ・物を売るだけでなく、顧客の課題解決に貢献されたい方
- ・理系学部出身、LC-MSの知識、また理化学機器・医療機器・ヘルスケア領域での営業経験は尚可
- ・勤務地応相談（関東・関西）

Company Description

理化学機器分野でグローバルに事業を展開する大手メーカーで、研究機関・製薬・食品・環境分析など幅広い分野の顧客から高い信頼を得ています。

質量分析・クロマトグラフィー装置に強みを持ち、技術サポート体制や製品ラインナップの多さが大きな特徴です。
社員の専門性向上に力を入れており、教育プログラムやキャリアパスの選択肢が豊富です。