

パートナーセールス・ソフトウェア

パートナーセールス・ソフトウェア

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1577438

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

February 9th, 2026 14:27

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

同社が提供するAIを活用したソフトウェアソリューションを、パートナー企業と共に推進する役割です。戦略的アライアンスの構築、販売網の拡大、エンタープライズ企業への共同提案を通じ、同社の成長を牽引していただきます。

企業情報

本社は米国に拠点を置き、約130名の従業員を擁するテクノロジー企業です。AIを活用したソフトウェアソリューションをグローバルに展開しています。主要顧客はテック企業、EC、金融、製造など多様な業界の大手企業で高い評価を得ています

職務内容

- パートナー企業（SIer、コンサルティングファーム、ITベンダーなど）とのリレーション構築
- パートナー向けの販売戦略立案および共同営業活動の推進
- 新規パートナーの開拓およびアライアンスプログラムの運用
- 製品の価値訴求を行うためのトレーニング・セミナー企画

- ・パートナー経由でのエンタープライズ顧客への提案活動
- ・プロダクトチーム・マーケティングとの連携による市場開拓施策の企画

条件・待遇

1000-1600万円OTE

※ストックオプション付

※フルフレックス（コアタイムなし）

※ハイブリッドワーク

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- ・IT業界におけるパートナーセールス経験
- ・英語での読み書きが可能な方（ビジネスレベル歓迎）

Company Description

本社は米国に拠点を置き、約130名の従業員を擁するテクノロジー企業です。AIを活用したソフトウェアソリューションをグローバルに展開しています。主要顧客はテック企業、EC、金融、製造など多様な業界の大手企業で高い評価を得ています