



www.michaelpage.co.jp

ビジネスデベロップメントマネージャー

大手コンサルティングサービス企業で働く機会

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1577414

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 9th, 2026 10:21

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

財務サービス業界でのビジネス開発マネージャーとして、営業部門の一員として活躍していただきます。東京を拠点に、新たなビジネス機会を創出し、既存の関係を強化する役割を担います。

Client Details

この企業は財務サービス業界で確固たる地位を築いている大規模な組織です。革新的なサービスを提供し、業界内での信頼を得ています。

Description

- 新規ビジネスチャンスの特定と戦略的なアプローチを実施
- 既存顧客との関係構築と強化
- 市場動向の分析と競争力のある提案の作成
- クロスファンクションナルチームとの連携によるプロジェクト推進
- 営業目標の達成とパフォーマンスのモニタリング
- クライアントのニーズに基づいたソリューションの提案
- プレゼンテーションや提案書の作成と実施
- 業界イベントやネットワーキングの参加を通じたブランド認知の向上

Job Offer

- ハイブリッドワーク環境
- 長期的な安定性を提供する正社員ポジション
- 充実した福利厚生
- キャリアアップの機会

このポジションは、東京でのキャリアを築きたい方に最適です。ご興味のある方は、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hanako Hashiba on +81368328914.

Required Skills

優れたビジネスデベロッパメントマネージャーに求められる資質

- 財務サービス業界に関する知識と理解
- 営業やビジネス開発の経験
- 優れたコミュニケーションスキルと交渉能力
- クライアントのニーズを理解し、提案を行う能力
- チームプレイヤーとしての働き方とリーダーシップスキル
- 日本語と英語のビジネスレベルの能力

Company Description

新規ビジネスチャンスの特定と戦略的なアプローチを実施

既存顧客との関係構築と強化

市場動向の分析と競争力のある提案の作成

クロスファンクショナルチームとの連携によるプロジェクト推進

営業目標の達成とパフォーマンスのモニタリング

クライアントのニーズに基づいたソリューションの提案

プレゼンテーションや提案書の作成と実施

業界イベントやネットワーキングの参加を通じたブランド認知の向上