



【外資系コーポレートバンク】FX・コモディティ営業 | グローバルマーケッツ

バンキング、グローバルマーケッツ、またはプロダクトセールス経験者歓迎

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1577355

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 20th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

大手外銀にて、FXおよびコモディティセールスとして、日本の機関投資家および法人顧客を担当していただきます。

スポットFX、FXオプション、ヘッジソリューションを中心に、グローバルマーケッツ・フロントオフィスとしてご活躍頂きます。

RMやトレーディング、リサーチチームと連携し、付加価値の高いソリューションを提供し、確実に経験を積めるポジションです。

主な職務内容

- プロダクト：スポットFX、FXオプション、関連プロダクト
- 顧客：日本の機関投資家および法人
- 顧客とのリレーションシップ構築・拡大

- 担当プロダクトのセールス
- RMとの連携（クロスセル機会の創出・実行など）
- 顧客ソリューションのデリバリー（トレーディング・リサーチチームと協業）
- マーケットインサイトやプライシング情報の提供、取引執行のサポート
- 新規顧客のオンボーディング、および既存関係の拡大支援
- 全ての業務において社内ポリシー、行動規範、各種規制を遵守すること

Join a well-established global bank as an **FX & Commodities Sales professional**, driving sales activities for **Japanese institutional investors and corporate clients**. This role sits within the **global markets front office**, covering **FX, FX options, and commodities hedging solutions**. You will work closely with relationship managers, trading, and research teams to deliver market-driven solutions while expanding client relationships within a global banking platform.

Key Responsibilities

- Drive FX and commodities sales across **flow FX, FX options, and related products**.
- Manage and develop relationships with Japanese institutional and corporate clients.
- Collaborate with relationship managers to identify and execute cross-selling opportunities.
- Partner with trading and research teams to deliver tailored client solutions.
- Provide market colour, pricing, and execution support to clients.
- Support onboarding of new clients and expansion of existing relationships.
- Ensure strict adherence to internal policies, conduct standards, and regulatory requirements.

Required Skills

必須条件経験・資格：

- バンキング、グローバルマーケット、またはプロダクトセールスの実務経験
- FX商品（スポットFX、オプション）に関する知識・経験
- 顧客の為替ヘッジおよび取引ニーズに対する理解
- 日本の機関投資家または法人顧客のカバレッジ経験
- 顧客のビジネスや利益を理解しつつ、売り上げを意識した提案を行えるビジネス感覚

ソフトスキル：

- コミュニケーション能力、交渉力
- リレーションシップビルディング
- 主体性
- 粘り強さ、レジリエンス
- 自己管理能力
- インテグリティ
- 誠実で、チームプレイができる方

語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- コモディティ関連プロダクトやクロスアセットセールスの経験
- 外資系銀行またはグローバルマーケット環境での業務経験

この求人がおすすめの理由

- 外資系銀行のグローバルマーケット・フロントオフィスでキャリアアップ
- 日本の主要機関投資家・法人顧客を担当するチャンス
- リモートワーク可
- フレックスタイム制度あり
- カジュアルな服装OK
- 年収1000万円以上の高報酬案件（詳細は要相談）

金融の転職なら **Morgan McKinley**。

Required Skills and Qualifications Experience:

- Experience in banking, global markets, or product sales roles.
- Strong knowledge of **FX products**, including flow FX and options.
- Understanding of client **hedging and trading needs**.
- Experience covering Japanese institutional investors or corporate clients.
- Commercial experience focused on revenue generation within markets products.

Soft Skills:

- Strong client communication and relationship-building skills.
- Proactive, resilient, and commercially driven mindset.
- High level of discipline, integrity, and ability to work effectively in a team.

Language Requirements:

- Japanese: Fluent level
- English: Intermediate to Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Exposure to commodities products or cross-asset sales environments.
- Experience working within a global markets platform or international banking environment.

Why You'll Love Working Here

- Competitive compensation range of **¥14M-¥17M**.
- Front-office role within a respected global markets platform.

- Direct exposure to Japanese institutional and corporate clients.
- Flexible working arrangements including **remote work and flex time**.
- Collaborative environment with strong learning and career development opportunities.

Don't Miss Out - Apply Now!

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。