

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

リサーチ&コンサルティングファーム/Account Manager

リサーチ&コンサルティングファーム/Account Manager

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1577353

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

February 6th, 2026 18:45

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業、事業開発、プリセールス、コンサルティングの提供を組み合わせたハイブリッドな役割で、営業面と分析面の両方に
関心のあるプロフェッショナルにとってユニークな機会です。

企業情報

グローバルに事業を展開し、企業の成長戦略を支援するリサーチ&コンサルティングファームです。

職務内容

- ・ 既存顧客・見込み顧客への継続的なアプローチおよび新規顧客の開拓
- ・ コンサルティング型セールスを活用し、顧客の課題やニーズを把握
- ・ 主要顧客との関係を構築・維持し、相互ビジネスの機会を探索
- ・ 新たな商機の発掘と市場開拓を進め、パイプラインを維持
- ・ 売上目標の達成に責任を持ち、数値・機会・リスクをシニアマネジメントへ報告

条件・待遇

- ・ 在宅勤務制度あり

- 未来を見据えた課題解決
- 日本のトップ企業の成長支援

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- 法人営業の新規顧客獲得および顧客管理の経験
 - 顧客の要求に基づき、要求をコンセプト化し、提案書を作成する能力
 - 営業活動に対する情熱、グローバルなビジネス環境で成功したいという欲求
-

Company Description

グローバルに事業を展開し、企業の成長戦略を支援するリサーチ&コンサルティングファームです。