

# 日揮ユニバーサル株式会社

【東京/大崎】技術営業職(ライセンス等)

## Job Information

### Hiring Company

Nikki Universal Co., Ltd.

### Job ID

1577290

### Industry

Chemical, Raw Materials

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

### Salary

4.5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

固定時間制 : 9:00~17:40(休憩60分)

### Holidays

会社の規定に準ずる

### Refreshed

February 12th, 2026 18:18

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・石油・化学分野の触媒やプロセス技術ライセンスを、顧客ヒアリングから契約後フォローまで一貫して担当
- ・SAFやグリーン水素など最先端エネルギー分野に携わり、社会課題解決に直結する提案ができる
- ・数年単位・数十億円規模の大型案件に深く関与し、専門性と営業力の両方を磨ける
- ・残業少なめ・年休125日・寮住宅や退職年金など福利厚生が整い、長期的に働きやすい環境

**【業務内容】**

技術営業職として、下記の業務をお任せいたします。

顧客へのヒアリングから仕様検討~契約~アフターフォローまで一気通貫いただきます。

- ・ 触媒・プロセス機器営業、効率化コンサルティング等
- ・ UOP社が扱う石油精製・石油化学・バイオ燃料・水素関連のプロセスライセンス販売

**■担当商材：**

UOP社が扱う触媒・機器類、触媒の製造ライセンス、その他各種化学製品。

1件当たりの売上は数百万円~数十億円規模まで

**■具体例：**

脱石油燃料として注目されているSAF(サステナブル・アビエーション・フューエル)製造のためのライセンスや、グリーン水素製造に関連したプロセスのライセンス販売を行っています。

**■営業スタイル：**

- ・ 担当顧客数：石油元売り企業、石油化学メーカー中心に15社前後
- ・ 既存営業/新規営業の割合：8:2~9:1くらい  
※ルート営業メインとなります。一つの案件成約まで数年かかる案件もあり、一日あたり何件も顧客訪問するケースは殆どありません。

**【雇用形態】**

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

**【給与】**

想定年収：4,776,700円～8,094,700円（想定労働時間：153.0 時間）

給与形態：月給

給与：258,200円～437,550円(基本給：258,200円～437,550円) ※固定残業なし

■昇給：年1回

■賞与：年2回

**【就業時間】**

固定時間制：9:00~17:40(休憩60分)

■平均残業時間：10~15時間程度

**【勤務地】**

〒141-0032 東京都品川区大崎1-6-3日精ビル8F

■受動喫煙防止策：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

※在宅勤務：月2回まで有

**【休日休暇】**

- ・ 年間休日 125日前後
- ・ 有給休暇 10日~20日
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇(12/29~1/4)
- ・ 創立記念日

**【待遇・福利厚生】**

- ・ 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・ 通勤手当（全額支給）
- ・ 寮・社宅有（独身寮・家族寮・借り上げ社宅）
- ・ 定年有（60歳）
- ・ 財形貯蓄制度
- ・ 退職年金制度(確定給付企業年金)
- ・ 選択制企業型確定拠出年金制度
- ・ グループ保険
- ・ 資格取得報奨金制度
- ・ 通信教育
- ・ 階層別研修
- ・ 拳手制研修
- ・ OJT制度
- ・ 産休育休制度 ※実績あり
- ・ リフレッシュ休暇制度(2週間の長期休暇)
- ・ リロクラブ(飲食店やレジャー施設で使える割引サービス)
- ・ 某テーマパークの割引補助(チケット料金から7,000円引)
- ・ 社員食堂・食事補助(全従業員利用可)
- ・ 社内レクリエーション(ボーリング大会、リレー大会、抽選会等)

**Required Skills****【必須要件】**

※以下いずれも必須となります。

- ・ 営業経験

- 化学の何かしらのバックグラウンドがある方
- 英語を使用した業務に抵抗が無い方(目安TOEIC650点以上)

【歓迎要件】

- 工学系、化学系の知識
- 商社、エネルギー業界、エンジニア、メーカーなどの営業経験
- 英語が話せる方歓迎

【選考について】

- 書類選考→適性検査→1次面接→最終面接→社長面談→内定  
※適性検査については、1次面接時の参考にするため選考要素が強いわけではありません。  
※ご経験等により面接回数変動する可能性があります。

---

## Company Description