

【外科領域】Sr. Sales Analyst／シニアセールスアナリスト（東京）

外科領域の進化を支える、データとオペレーションのプロフェッショナルを募集

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1577288

Industry

Medical Device

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 14 million yen

Work Hours

9:00-17:30

Refreshed

February 5th, 2026 18:18

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、外科領域の大型医療機器ビジネスにおける営業データ管理、契約・入札調整、製品出荷プロセス管理を担うセールスアナリストです。営業チームや複数部門と連携しながら、データドリブンな営業活動を支える重要な役割を担います。新しい技術が次々登場する分野で、業務改善や仕組みづくりにも関わるポジションです。

企業情報

世界規模で医療機器事業を展開する外資系メーカーで、特に外科手術分野において強い存在感を持つ企業です。

低侵襲手術、ロボティクス、デジタル技術の活用など、先端領域への投資を継続しており、日本でも積極的にビジネス拡大

を行っています。社員のキャリア形成や働き方にも力を入れており、学習環境・福利厚生が整っている点が特徴です。

職務内容

- 営業部門が登録するSalesForceデータの精査・更新・運用管理
- 手術支援関連のキャピタル製品における出荷～納入プロセスの管理
- 契約書・見積内容のチェックおよび関連部門との調整
- 入札関連書類の最終内容確認と提出プロセス管理
- 営業パイプラインデータの可視化・レポーティング
- 財務スキームに関わるデータ管理や調整
- 各種プロジェクトの進捗管理やプロセス改善提案

条件・待遇

育児支援制度

特別休暇制度

メンター制度、オンライン学習、キャリア開発プログラム

女性活躍推進ネットワーク

従業員持株会制度

各種休暇（年次有給、傷病関連、産前産後、生理休暇など）

ハイブリッド勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keigo Narita on+81366276083.

Required Skills

【必須】

- 外科系製品または大型医療機器領域での営業支援・オペレーション経験、もしくは営業データや売上データの管理・分析経験（5年以上）
- Excel・Salesforceなどを利用したデータ管理スキル
- 契約、見積、入札関連書類の読み解き・実務経験
- 自主性と改善提案の実行力、変化に柔軟に対応できる方

【歓迎】

- 外科領域の製品販売経験
- ビジネスレベルの英語力（会議参加や資料読解が可能なレベル）
- 顧客折衝、関係部署との調整などマルチステークホルダーマネジメントの経験

Company Description

世界規模で医療機器事業を展開する外資系メーカーで、特に外科手術分野において強い存在感を持つ企業です。

低侵襲手術、ロボティクス、デジタル技術の活用など、先端領域への投資を継続しており、日本でも積極的にビジネス拡大を行っています。社員のキャリア形成や働き方にも力を入れており、学習環境・福利厚生が整っている点が特徴です。