



OC04_光学技術応用製品のBtoB営業業務（旧OC01）

コニカミノルタ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

コニカミノルタ株式会社

Job ID

1577162

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:10

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

Refreshed

February 5th, 2026 17:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2309544】

【事業について】

コニカミノルタの光学製品の開発設計・製造・営業販売で数十年以上培った知識をベースに、OEM（ノンブランド）での商品ビジネスを全世界の顧客企業と行っています。主要な品目は業務用・ハイアマチュア用機材に搭載する光学ユニット製品で、ワールドワイドシェアトップのデジタルシネマプロジェクト用光学系や精密工業生産用光学系、カメラ用レンズなど。

【具体的な業務内容】

OEM光学ユニット製品、及び光学部材・サービスに関わる業務をお任せいたします。

入社当初は交換レンズ（カメラ用レンズ）もしくは高輝度プロジェクタのビジネスを担当いただく想定です（交換レンズの可能性が高いです）。大手顧客の対応が主な業務となり、顧客要望に対する価格・費用の調整や契約交渉、生産や物流との調整などを担当いただきます。最初は量産品から担当し、慣れてこられたら新製品対応もお任せします。

1) 日本国内の大手顧客との営業折衝・販売業務（将来的には欧米アジア顧客担当を担っていただく可能性がございます）

価格や費用の調整、契約交渉
出荷売上管理・調整／債権管理・回収
顧客、生産会社との生産販売調整

2) ワールドワイドの需要動向調査、販売戦略や商品企画の立案

【補足】

コニカミノルタの光学事業

<https://www.konicaminolta.com/jp/ja/opt/>

光学技術

https://research.konicaminolta.com/jp/technology/tech_detail_tag/tech_tag_optics/

製品情報

<https://www.konicaminolta.com/jp/ja/opt/products/index.html>

【ポジションの魅力】

大阪狭山市のオフィスから国内外のBtoBのお客様とダイレクトにコミュニケーションし、お客様の商品・製品に踏み込んで、様々な提案を行いWin Winのビジネスを推進出来る業務です。組織もコンパクトであり、積極的にコミュニケーションできればスピーディーに社内外へ提案を発信していくチャンスもあります。これまでの経験をフルに発揮して短期で即戦力となり顧客に相対する役割になっていただくと共に、更なる経験・スキルを身につけグローバルな人財として成長していく事を期待しています。

Required Skills

【必須条件】

- 1) 対顧客との製品・サービスの販売・物流に関する業務経験（3年以上）
 - 2) 受発注管理、納期調整、債権回収などにおける顧客対応の実務経験と、円滑なコミュニケーション力
 - 3) 海外の方とメールや簡単な会話での意思疎通ができるレベルの英語力
- ※ご経験が営業事務・貿易事務の方も歓迎いたします

【歓迎条件】

国際貿易物流の基礎知識

英語力については、受発注や納期交渉、債権回収などを支障なく図れるレベルであれば尚可

【求める人物像】

- ・どんなことでも興味を持って、積極的に調べたり論理的に深掘りする好奇心を持っている方。
- ・積極的にコミュニケーションを取り、周囲の考え方を理解することを大切にする方。
- ・長期の目線でご自身の成長・スキルアップに取り組める方。
- ・新規案件へのチャレンジだけではなく、BtoBの地道な量産販売、実務的業務にもモチベーションをもって取り組んでいたける方。

Company Description

■デジタルワークプレイス事業複合機及び関連消耗品の開発・製造・販売、並びに関連サービス・ソリューション、及びITサービス・ソリューションの提供■プロフェッショナルプリント事業デジタル印刷システム・関連消耗品の開発・製造・販売、各種印刷サービス・ソリューションの提供■ヘルスケア事業画像診断システム（デジタルX線画像診断、超音波診断システム等）の開発・製造・販売・サービスの提供、医療のデジタル化・ネットワーク化・ソリューション・サービスの提供■インダストリー事業＜センシング分野＞計測機器等の開発・製造・販売＜材料・コンポーネント分野＞ディスプレイに使用される機能性フィルム、産業用インクジェットヘッド、産業・プロ用レンズ等の開発・製造・販売＜画像IoTソリューション分野＞画像IoT及び映像関連機器の開発・製造・販売、関連ソリューション・サービスの提供