

海外営業（輸出入）大手グループ専門商社【丸紅90%、太平洋セメント10%】

丸紅エコマテリアルズ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
丸紅エコマテリアルズ株式会社

Job ID
1577046

Industry
Specialized Import, Export

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:15 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏…

Refreshed
November 14th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2317856】
世界各地域に向けてセメント関連資材の海外営業（輸出入）をご担当頂き、主に国内の大手セメントメーカー / 鉄鋼メーカーを中心にセメント関連商材を調達→海外への輸出、海外メーカーからの購入→ニーズのある国へ販売（三国間貿易）を行なって頂きます。

なお、現在はバングラデシュ / 台湾 / 中東向けのお取引が多く、今後は北米やEU圏への拡販を目指しています。
またバイヤーやサプライヤーのみならず、輸送時に協業する船会社等多くの関係者とも連携し業務を推進します。

丸紅の幅広いネットワークを活用できる強みを持っており、バルクビジネスのダイナミックな醍醐味を存分に味わえるとと

もに、発展途上国のインフラ整備にも貢献できるお仕事です。

【キャリアパス】
まずは1つ～複数の商品をご担当頂き、30歳過ぎで主任、40歳前後で課長級に昇格（あくまで目安となります）。
課長職ではご自身の担当商品と共に、管下員の業務マネージ・育成等も担って頂きます。
少数精鋭の会社ですので、個々人が幅広い業務に携わり、挑戦・成長の機会が多くあります。

【研修について】
OJTが中心となり、営業部の各メンバーが適宜サポートしながら育成する体制です。
基本的な実務知識は、丸紅の研修テキストやセミナーを活用し習得して頂きます。
ご入社から3ヶ月～半年程度かけて、しっかりと製品知識を身に付けて頂ける環境がございます。

【魅力】
■丸紅と太平洋セメントの安定基盤
■裁量あり！自身でビジネスの創出ができる
■ビジネスを伸ばすことも！

海外での商談もあり、グローバルなキャリア形成のできる環境があります。
また、三国間貿易も行っているので、提案の幅の広さも魅力の一つです。

Required Skills

【必須】
・海外営業または貿易実務のいずれかのご経験
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC730点以上が目安）

【歓迎】
・商社での営業のご経験
・論理的思考力、自身で考えて主体的に行動できる方

Company Description

セメント、セメントクリンカ、高炉スラグ、天然石膏、ケイカル版、石炭灰、電極、耐火煉瓦等の輸出入・三国間取引