



【海外営業】 【オープンエントリー】 海外営業領域

トヨタ自動車株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

トヨタ自動車株式会社

Job ID

1576951

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture

Salary

5 million yen ~ 14 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 1か月目から 【休日】完全週休二日制 有休休暇：初年度は入社月により0～11日付与（入社半年後には10日以...）

Refreshed

February 5th, 2026 17:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2168001】

【概要】

<地域営業>

担当地域・国の営業オペレーション全般を海外事業体と共に推進して、台数・収益の最大化を目指します

<機能業務>

将来起こり得る市場の変化、お客様の期待値を先読みして、「もっといいクルマづくり」を社内関係部署（技術、各地域の営業部、生産管理部、各カンパニー etc）と共に推進します

【詳細】

<地域営業>

導入モデルの商品企画、販促企画、モビリティサービス企画、各モデルの販売価格設定、担当地域・国のオーダーと在庫の管理 等

<機能業務>

グローバルモデルの商品企画、事業企画、販促企画、ブランド企画、価格・収益管理、グローバルでのオーダーと在庫の管理、等

【配属先】

海外営業領域の14ある機能または地域系の部署のいずれかの配属となります。面接を通して決定させていただきます。

【職場イメージ】

海外営業は14ある機能（10部署）または地域系（4部署）の部署で構成されています。

商品・価格等の機能系職場は本社（豊田市）、需給機能や地域営業の職場の一部は名古屋オフィス（名古屋市）に拠点を構えています。

【ミッション】

- ・お客様、販売店に寄り添い、1台・1円に拘って『売り抜く』
- ・徹底的な顧客目線で、市場に求められる商品・サービスを生み出し、販売現場に強力な『武器』を提供する
- ・ライフタイムバリューを創出するビジネスモデルにより、持続的成長と幸せの量産に貢献

【やりがい&PR】

地域営業：

- ・自分の仕事の成果が地域の販売を通してタイムリーに実感できる
- ・一つの機能だけでなく、その国の事業・販売をトータルで担当できる仕事のスケールの大きさ
⇒ 自らの手でその国の“ビジネスを作り、回している”感覚を味わえる
- ・現地の代理店と時に対立しながらも、一緒に汗をかきながら仕事を進めてく一体感を味わえる
- ・海外への出張、赴任機会が豊富で、現地の生の情報に触れられる点が刺激的

機能系業務（商品企画、価格等）

- ・自分が携わった仕事はクルマという「商品」として世に出ること（メーカーで働く醍醐味）
- ・グローバルな視点で、業界全体や会社がどのように動いているかを日々感じることができる。またクルマという「商品」ができるまでのプロセスを学べる

Required Skills

<MUST>

- ・ビジネスレベルの英語コミュニケーション力（TOEIC 730点以上相当）
- ・海外のパートナーを相手にしたビジネス経験
- ・最低3年以上、他社での勤務経験がある方

<WANT>

- ・メーカー（含む自動車業界）での営業、経営、事業等における実務経験
（商品企画、価格設定、収益管理、オーダー・在庫管理、事業企画、販促企画 等）

Company Description

自動車および関連部品の開発、製造、販売、その他