



SECCFO0027 【事業企画管理】 事業の成長を支える経営管理

日系大手電子機器メーカーでの募集です。 管理会計のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日系大手電子機器メーカー

Job ID

1576932

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 試用期間より使用可能。初年度6～17日（入社月による）。勤続年数に応じて最大24...

Refreshed

February 5th, 2026 17:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2344384】

■組織の役割

事業企画管理部門では、複数の多様な領域で、経営企画・事業企画管理業務を担っている。経営数値策とその達成に向けたフォローアップ・戦略立案を中心に、事業のオペレーションと成長を支えるべくグローバルな視点で業務を推進し、経営層や関連部署と密に連携しながら、事業の根幹を担うやりがいのあるポジションである。

今回事業企画管理人材として募集を行っている事業領域は以下の通り。

- ・ミラーレス一眼カメラの交換レンズ等を提供している「レンズテクノロジー&システム事業」
- ・様々な映像制作機器やソリューションを提供している「メディアソリューション事業」

・映画業界向けのプロシネマカメラ、バーチャルプロダクションやXR等を提供している「ニューコンテンツクリエイション事業」

先進的な研究用細胞分析装置や医療用モニター等を提供している「ライフサイエンス&テクノロジー事業」、スポーツの世界に新たな可能性をもたらす「スポーツエンタテインメント事業」、オーディオ製品やサービスを提供している「パーソナルエンタテインメント事業」など、複数の事業を経験できるようにローテーションの可能性もある。

■担当予定の業務内容

- ・3か年中期計画、単年度事業計画、月次予測など経営数値策定、その達成に向けた実行フォロー
- ・事業意思決定のための採算シミュレーションと提案
- ・製販（生産・材料発注、販売、在庫）計画の策定と実行フォロー
- ・上記を中心とした事業運営に関わる、事業責任者・マーケティング・調達・設計・商品企画など本社内関係部署間のハブとなつてのコミュニケーション
- ・上記を中心とした事業運営に関わる、海外・国内販売会社・製造事業所とのコミュニケーション
- ・海外販売会社のエリアビジネス運営に対する本社側からのコントロール・支援
- ・オペレーション構築を中心とした、サービス事業のビジネスモデル企画・推進
- ・事業オペレーションに関わる会議体事務局

■ポジションの役割

事業カテゴリにおける連結P L担当、製販担当、海外・国内エリアビジネス担当

■職場の環境

部門全体としての平均年齢は約41歳で、20代～50代まで幅広い年齢構成である。女性比率40%で、活気もあり、多様性に富んだ職場である。

会社の方針として週3日の出社を前提としているが、業務の状況によってテレワークも活用できる。

■描けるキャリアパス

キャリアパス例：

- *経営企画担当 → 経営企画リーダー → 事業企画管理部門管理職
 - *事業管理担当 → サプライチェーン・オペレーションリーダー → 事業企画管理部門管理職
 - *連結・製販・エリア担当 → カテゴリリーダー → 事業企画管理部門管理職
- また、海外販売会社・海外製造事業所への赴任の可能性もあり。

※本求人ではジェネラル・エンプロイメント・コントラクト社員での採用となるため

将来的に別の職務領域や技術領域に異動の可能性がございます。

合わせて、全国の支社、工場、営業所への転勤可能性がございます。

Required Skills

【必須】

- ・自律的に行動し、関係者を巻き込むコミュニケーション力
- ・事業管理、経営管理、マーケティング、サプライチェーン・オペレーション関連の業務経験
- ・MS Office（特にExcel/PowerPoint）の知識・運用経験

【歓迎】

- ・財務計画・分析（FP A）または販売・生産・在庫計画（S OP）のいずれかの業務経験
- ・経営数値の集計・分析・提案力
- ・CopilotなどAIの活用や高度なデータ分析（Power BI、AI等）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします