



医薬品原料及びナノ医療医薬品開発業務受託サービスの法人営業（海外メイン）

日本精化株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日本精化株式会社

Job ID

1576924

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

5.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:10

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 年末年始、慶弔休暇、特別休暇、永年勤続特別休暇、年次有給休暇...

Refreshed

February 5th, 2026 17:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2356583】

【職務概要】

医薬品添加剤の営業活動を担当していただきます。国内外の製薬会社・ベンチャー企業・アカデミアに対し、該当物質および関連サービスを販売します。

入社後は、海外グループ会社や提携代理店を通じた商談と定期的な現地出張もお任せします。また当社はマーケティングや広告活動も主導的に実施できる体制を整えており、営業だけでなく市場開拓やブランド戦略にも積極的に関わることが可能で、成長しながら長期的に働きたい方にお勧めです。

【具体的には】

入社後は、まずバイオ市場で成長率の高い台湾・中国などのサポート業務を通じて、ビジネスの理解を深めながら業務に慣れていただきます。その後、医薬品原料の営業担当として国内外の既存顧客を中心に、ナノ医療分野に使用される原料や医薬品開発業務受託サービスの拡販をお任せします。既存顧客への深耕営業に加え、現地代理店と連携しながら新規市場・顧客開拓にも携わっていただきます。

また、単なる顧客訪問にとどまらず、海外展示会への出展対応、市場・顧客のニーズの把握を目的としてマーケティング活動、提案資料の作成など幅広い業務を担当いただきます。

※将来的に国内外への出張が発生しますが、海外駐在はありません。

※ビジネス交渉の場では通訳が付く場合が多いですが、メールや現地での会話には英語を使用します。

Required Skills

【必須要件】

医薬もしくは化学業界にて営業または研究開発のご経験をお持ちの方

【歓迎要件】

- ・GMPや薬事・医薬品の知識をお持ちの方
- ・海外出張を伴う海外顧客担当の経験が3年以上ある方
- ・日常会話程度の英語力（目安：TOEIC650点以上）
- ・日常会話程度の中国語力

※ビジネス交渉の場面では通訳が付きます。

Company Description

医薬品・農薬・写真薬中間体、高純度リン脂質、各種化粧品原料、油脂関連原料（脂肪酸アミド、界面活性剤など）、家庭用品などの製造および販売