

海外営業（東京）　※東証プライム市場上場の建設用クレーンメーカー

株式会社タダノでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社タダノ

Job ID
1576909

Industry
Machinery

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
08:50 ~ 17:25

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度有給付与：15日 ※入社タイミングによる期間按分あり 【休日】完全週休二日…

Refreshed
November 1st, 2026 01:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2356669】
・海外営業担当者は、主にアジア・中東・中南米等の市場に対し、現地子会社や代理店と協働して販促活動を行います。
・販売活動だけでなく、お客様からの細かい要望や技術ニーズなど、新製品のコンセプトのヒントをキャッチし、サービス部門や　本社開発部門へフィードバックすることで、よりお客様のニーズにあった製品開発をバックアップする役割も担います。
・お客様は世界各国のクレーンレンタル会社をはじめ、建設会社、石油・鉱山関連企業、港湾、運輸等、多岐に渡ります。

Required Skills

＜必須＞
・日本語及び英語（TOEIC700点以上）
・海外営業経験
＜歓迎＞
・建設機械取り扱い（営業）経験
・英語以外の第二外国語能力（ビジネスレベル）

Company Description

建設用クレーン、車両搭載型クレーン及び高所作業車等の製造販売