



海外営業（東京） ※東証プライム市場上場の建設用クレーンメーカー

株式会社タダノでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社タダノ

Job ID

1576909

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

08:50 ~ 17:25

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度有給付与：15日 ※入社タイミングによる期間按分あり 【休日】完全週休二日...

Refreshed

April 30th, 2026 02:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 【求人No NJB2356669】
- ・海外営業担当者は、主にアジア・中東・中南米等の市場に対し、現地子会社や代理店と協働して販促活動を行います。
 - ・販売活動だけでなく、お客様からの細かい要望や技術ニーズなど、新製品のコンセプトのヒントをキャッチし、サービス部門や 本社開発部門へフィードバックすることで、よりお客様のニーズにあった製品開発をバックアップする役割も担います。
 - ・お客様は世界各国のクレーンレンタル会社をはじめ、建設会社、石油・鉱山関連企業、港湾、運輸等、多岐に渡ります。

Required Skills

<必須>

- ・日本語及び英語（TOEIC700点以上）
- ・海外営業経験

<歓迎>

- ・建設機械取り扱い（営業）経験
 - ・英語以外の第二外国語能力（ビジネスレベル）
-

Company Description

建設用クレーン、車両搭載型クレーン及び高所作業車等の製造販売