



## ISZH035 036 LCV (Light Commercial Vehicle) 海外営業 LCV事業管理担当

いすゞ自動車株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

いすゞ自動車株式会社

**Job ID**

1576836

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

6 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Work Hours**

08:45 ~ 17:45

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制（会社指定カレンダーによる週...

**Refreshed**

March 5th, 2026 16:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2254782】

【職務のミッション】

社会や市場の潮流を的確に捉え、LCV事業戦略の立案・推進、仕組みの構築などを通して、LCV事業の持続的な成長と安定化に寄与します。

【職務の内容】

■海外生産車として、タイを拠点に世界の様々な国で活躍している1トン積ピックアップトラック「D MAX」、PPV (Pick up Passenger Vehicle) 「mu X」の製造・販売を行っています。LCV (Light Commercial Vehicle) はこれらの総称です。

■ますます多様化が進む世界のお客様のニーズに応えるため、海外現地法人のパートナーとして、多様なステークホルダーと協働し、担当現法の事業計画の策定・推進、財務分析、販売管理、市場調査などの事業管理全般を通して、幅広くLCVの拡販、現地ビジネスの最適化をお任せします。

- ・海外現地法人の事業計画策定支援、事業管理全般
- ・市場調査、市場情報/他社情報の収集・分析
- ・担当国：タイ/輸出事業、インド/周辺国または南アフリカ/サブサハラ事業

【やりがい】

■LCV事業は、世界100ヵ国以上に展開し当社収益の約半分を占める極めて重要な屋台骨の一つです。とくに最大市場のタイでは、ピックアップトラックは国民車として親しまれ、当社の販売シェアは約4割を占めています。

■カーボンニュートラルやCASEなどの潮流を直接感じながら、担当国の現地法人の経営・事業パートナーとしてグローバルにドライブし、現地LCVビジネスの最適化に携わることができるポジションです。

【入社後のキャリアパス】

国内で担当国（タイ事業体・インドまたは南ア）の現地法人の事業全般を管理、を中心に経験した後、企画や海外駐在、将来的にマネジメントを担っていただくことを期待しています。CV事業とのローテーションも希望に応じてあります。

---

## Required Skills

【求める経験】

■事業管理、グローバルビジネスの経験（5年以上）

（尚可）

- 自動車業界での海外営業の経験
- マーケティング、貿易実務の経験
- 海外駐在経験

【求めるスキル】

- ビジネスレベルの英語力（TOEIC700点以上目安）
- 口頭及び文書での優れたコミュニケーション力（調整・折衝・提案力）

（尚可）

- 財務、税務、法務の知識

---

## Company Description

大型・中型・小型トラック、バス、自動車用ディーゼルエンジン、産業用ディーゼルエンジンの開発、製造、販売