



【東京本社】アカウントマネージャー（営業担当）

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1576827

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:35

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 会社記念日 結婚/忌引/育児休暇 な...

Refreshed

February 19th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2337571】

■業務内容

・海外現地の営業或いは代理店の営業と、当社日本の工場の間い位置し、海外顧客からの新規引合対応、見積作成～受注、納期対応、製品出荷、入金までのフォローします。
・海外出張はありませんが、海外顧客が来日した際の来客対応、或いは工場参観のアテンド対応業務が不定期で発生します。

- ・また週次/月次で海外顧客とWeb会議を行うケースが頻繁に発生します。
- ・ポジション的にはアカウントマネージャーとインサイドセールスの中間のような役割ではありますが、将来のビジネス拡大及び営業力強化のため、積極的な姿勢で業務していただける方を望みます。

■本ポジションでのやりがい

顧客毎に形状、材質など一品一葉の要求があるため手間がかかりますが、メーカーとしての醍醐味を味わうことができます。技術チームを交え、海外現地営業担当者及びお客様とのWeb会議も英語で実施されます。国内/海外の社内関係者と連携してお客様のサポートにあたるため、過不足ないコミュニケーションを意識する必要はありますが、それを経て課題を乗り越えられる経験を積むことができます。

Required Skills

【必須要件】

- 英語を使つてのコミュニケーション能力（メール/会話 目安:TOEIC 800）
- 営業経験3年以上（商材不問）
- MS:Outlook、Word、Excel、PPTが適度に使えること

【歓迎条件】

- 半導体業界での勤務経験
 - 外資系企業での勤務経験
 - 貿易実務の知識
 - メーカーでの営業経験3年以上（商材不問）
- ※長期的に就業いただける方を求めています

Company Description

ご紹介時にご案内いたします