



【船舶・塗料】プロダクト・マーケティング・スタッフ（大阪）

販売促進（SP）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1576708

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後3ヶ月目から付与されます・有給休暇 初年度 最・10・間・完全週休二・制・入社7ヶ月目に...

Refreshed

February 5th, 2026 17:05

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2356740】

■マーケティング部において下記の業務・役割を担っていただきます。
世界を舞台に活躍する、船舶塗料のプロフェッショナルとして世界各国に広がる同社グループの・産・営業・サービス・物流拠点をベースに、国内外において・品質な製品とサービスを提供しています。
世界統・ブランドによる製品ラインナップも新たに展開し、新造船から補修船まで、・本ペイントブランドによる・貫したシステムを確・しています。

【主な業務内容】

1. 製品戦略・

会社の目標に沿った製品マーケティング戦略の策定と実行。
市場調査を実施し、市場動向、顧客ニーズ、競合状況を把握する。
製品開発と協力し、製品ロードマップを定義する。

2. 製品のポジショニング

船舶塗料製品のユニークな価値提案を定義し伝える。
説得力のある製品説明やマーケティング資料を作成する。
デザインチームと協力し、視覚的に訴求力のある製品に仕上げる。

3. マーケティングキャンペーン

船舶塗料製品の販売促進を目的としたマーケティング・キャンペーンを企画・実施。
マーケティングチームと調整し、デジタルおよび従来のマーケティング資料を作成。
キャンペーンのパフォーマンスを監視・分析し、必要に応じて戦略を調整する。

4. 営業・支援

船舶塗料製品を効果的に販売するための製品知識とツールを営業チームに提供する。
販売トレーニング資料を作成し、トレーニングセッションを実施する。
販売に関する問い合わせや顧客のニーズに対して継続的なサポートを提供する。

5. 製品・ち上げ

製品の・ち上げ活動をリードし、・ち上げを成功させるために部門間の調整を行う。
製品のポジショニング、価格設定、プロモーション戦略を含む発売計画を策定する。

6. 競合分析

競合他社の製品や価格、規制、海洋市場の動向について常に情報を得る。
製品の改良と差別化のための領域を特定する。
競争力を維持するための価格戦略を提案する。

Required Skills

以下メンバー～管理職候補クラス共通です。

【必須】

5年以上の製品マーケティング経験（海洋関連産業、外資系での経験が望ましい）。
市場調査とデータ分析に精通していること。
クロスファンクショナルチームで協働できる方。
結果を重視し、製品マーケティングキャンペーンを成功させた実績のある方。
英語のビジネス使用経験
MSエクセル、オフィス、パワーポイントのスキルに精通していること。

【歓迎】

マーケティング、ビジネス、または関連分野の学士号（修士号あれば尚可）
船舶・塗料製品およびその用途を熟知していること。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします