



営業本部 東京営業部 マネージャー/係長

DHLグローバルフォワーディングジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

DHLグローバルフォワーディングジャパン株式会社

Job ID

1576707

Industry

Logistics, Storage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 12日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末...

Refreshed

June 14th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2358677】

■ミッション

東京23区を中心に関東地方の新規顧客の開拓及び既存顧客との取引拡大に向けた営業活動を担当していただきます。

■仕事内容/Job Description

担当エリアの新規顧客の開拓と既存顧客とのビジネス拡大を担当していただきます。

- ・社内外データソース、自身の情報ソース等を活用した新規見込客の発掘
- ・新規見込み顧客担当者及び既存顧客担当者との関係構築
- ・顧客が抱える課題のヒアリング、及びその課題解決に向けたソリューション提案活動
- ・目標達成に向けた営業活動全般
- ・当社海外拠点との情報共有、案件獲得に向けた販売計画の立案
- ・社内各種プロジェクトへの参画
- ・自身の販売活動に関する各種報告書の作成
*部下管理はありません。

■当ポジションの魅力

- ・業界NO1のブランド力を生かした営業活動ができます
- ・DHLのグローバルネットワーク、独自サービスを活用した提案型営業が可能です
- ・お取引先は多岐にわたる為、世の中の動きを直に感じることができます
- ・自らのアイデアで新規顧客開拓ができますので、ハンターマインドを持つかたはやりがいを感じることができます。

■働き方

必須出勤日数2日/週 それ以外の日は直行直帰可

■補足 同社について

企業間商業貨物輸送のスペシャリストとしてサービスを提供するDHLグローバルフォワーディングは、世界190以上の国・地域に900か所の拠点をもち、約31,500名の経験豊かなエキスパートが世界中でお客様のビジネスをサポートをしています。

航空貨物取扱実績は世界第二位、海上貨物取扱実績は世界第三位を誇ります。

世界中にネットワークのある会社でこれまで培ってきたフォワーディング業界での営業経験をいかして、新規顧客の開拓、既存顧客の維持に貢献し、特に日本発着のビジネスの拡大に直接かかわることで、世界における日本のプレゼンス向上、日本における会社のプレゼンスの向上の力になりたいという熱意のある方のご応募をお待ちしております。

Required Skills

■応募資格/Qualifications

- ・フォワーディング営業（3年以上）の経験をお持ちで、新規開拓活動を積極的に取り組むことができるかた
- ・即戦力として結果を残す自信のあるかた

■求める人物像/Desirable Person

- ・新規顧客開拓に向け意欲的に取り組むことができるかた
- ・目標達成に向け、自ら解決策を見出しそれを実行に移すことができるかた
- ・お客様の立場に立って物事を考えることのできるかた
- ・チームワークを大切に活動できるかた
- ・リーダーシップを発揮できるかた

Company Description

航空・海上貨物輸送のみならず、世界規模でのプロジェクト輸送、倉庫管理を含めた顧客管理システムなどニーズに合わせたロジスティクスソリューションをご提案しています。