



アフターセールス ～世界トップクラス船舶/発電向け過給機メーカー～

ターボシステムズユニテッド株式会社での募集です。 フィールドセールスのご経験...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ターボシステムズユニテッド株式会社

Job ID

1576699

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 14日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 有給休暇：年間14日...

Refreshed

February 5th, 2026 17:05

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2353798】

■業務内容

- ・ サービス販売戦略の実施、既存設備の浸透、サービス契約・アップグレード・レトロフィット・付加価値ソリューションの推進
- ・ 既存および潜在設備の分析、販売機会の特定・創出、売上・利益目標の達成
- ・ 市場動向を基に新規サービス機会を探索し、リードを獲得
- ・ 顧客要件や関連法規を理解し、最適なサービス提案を実施

- ・ 契約条件の説明、販売プロセスおよび事務処理の管理
- ・ 展示会・会議・顧客ミーティング等でのブランドアンバサダー活動

■所属

西日本サービスステーション

■担当製品

ターボチャージャー（過給機）

※船舶向け、発電所向け（メインは船舶向けのエンジンメーカーを担当いただきます）

■担当エリア

船の停泊先や発電所に応じて、西日本を中心に担当いたします。

また、海外出張の機会もあります。

■働き方

スケジュールに合わせ、直行直帰やリモート勤務を併用いただけます。

Required Skills**【必須】**

- ・ B2B営業の実務経験5年以上（海運業界の経験が望ましい）
- ・ 営業および交渉スキル
- ・ 顧客ニーズを深く理解し、期待を超える成果を追求できる方
- ・ 英語ビジネスレベル

【歓迎】

- ・ 船舶関連またはその他の産業用OEMでの経験

Company Description

Accelleron、IHI過給機の販売過給機のアプリケーションにおける技術コンサルティング過給機のオーバーホールメンテナンスサービスおよび修理、補用部品の販売ワールドワイドでの日常保守・予防保全の計画および実施