



Service Sales

日立エナジージャパン株式会社での募集です。アプリケーションエンジニアのご経験...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日立エナジージャパン株式会社

Job ID

1576614

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 12日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

Refreshed

February 5th, 2026 17:04

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2358312】

■本ポジションのミッション：

電力網市場における製品・システム・サービスの販売を担当する。主な顧客は、国内企業（ゼネコン、電気下請け業者、商社、産業オーナー、EPC）、国内外の開発業者、国内外のEPC、電力網市場に関連するエンドユーザーとなります。長期的な顧客関係を構築し、特定の顧客ニーズや課題の解決を管理するなかで、販売機会を特定+開拓をしていただきます。

■具体的な業務内容 :**1. 数量と利益**

担当事業部／製品グループにおける数量、構成、収益性の目標に焦点を当て、顧客への製品／システム／サービスの販売を行う。

2. 顧客関係

効果的な顧客関係を構築・維持し、顧客ニーズを理解するとともに、製品・システム・サービスの包括的な提供内容を顧客に理解させ、ソリューション提供に向けた連携を図る。販売プロセス全体を通じて良好な顧客体験を確保する。

3. 販売計画

社内ツールを用いて販売計画を作成する。定期的な進捗レビューを実施し、受注不足の可能性がある場合には回復計画を提案する。

4. 販売・納品

顧客への付加価値を創出し、取引・契約・提案の成功を確実にする。日立エナジーの提供内容と戦略（納期、支払い条件、一般取引条件）に沿った詳細を伝達する。契約締結後は、製品納入／サービス完了まで現場での実行を管理する。

5. マーケティング

効率的なマーケティング活動と顧客への価値提案を確保する。

6. 新規市場機会

担当市場における新規市場機会の特定と開発を推進し、ノウハウ共有と事業部間連携（サービス事業部）を確保する。

7. 事務管理

販売プロセスにおける事務手続きを管理し、必要に応じて債権回収およびプロジェクト管理活動を支援する。

8. 提案書作成

入札・提案部門および／またはマーケティングマネージャーと連携し、提案書を作成する。価格や取引条件を含む、提案書の技術的・財務的側面の適切性を確保する。

■（補足）主要製品 :

超高压／高压（66～300kV）送電網接続用機器

変電所向け開閉装置（GIS）、主変圧器、中圧開閉装置

保護・制御・監視装置（IED）

蓄電池エネルギー貯蔵システム

電力品質ソリューション（STATCOM、高調波フィルタ、コンデンサバンク、周波数変換器）

※日立エナジー製品に限定せず、日立エナジーが納入した他社製品も対象とする。

Required Skills

【経験・スキル】

日常会話レベルの英語力／高度なビジネスレベルの日本語力

電力業界セグメントにおける営業経験（特にサービス事業）、または重機・電気設備関連事業におけるアフターサービス

（例：導入後メンテナンス）関連サービスの日本国内営業経験

CRMシステム（SFDC）の活用経験

学士号以上

【歓迎条件】

日本における再生可能エネルギー、データセンター、産業用・電力事業市場での経験

GIS（ガス絶縁開閉装置）、変圧器、MV開閉装置、保護制御装置を含む高压送電網変電所

※条件に満たさない場合はポテンシャル枠も考慮可能なので、お気軽にお問い合わせください。

Company Description

【強靭かつスマートで環境に優しいグリッドの未来を描きます】電力技術における世界的リーダーであり、より強靭、スマートで環境に優しいグリッドを実現するために選ばれるパートナーを目指します。電力のバリューチェーン全体にわたり、環境への影響を最小限に抑えながら、電力需要の増加に対応するよう設計された製品、システム、ソフトウェアおよびサービスソリューションを提供しています。電力、一般産業、交通・インフラのお客さまが電力インフラの計画、構築、運用および維持することを支えます。従来の電源および再生可能エネルギー源から作り出される大量かつ分散型のエネルギーの安全で信頼性のある効率的な統合、送配電を容易にするように設計されています。