



めっき薬品の海外営業（海外代理店支援／残業20時間程度）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1576549

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社直後に入社月に応じて最大15日間付与されます 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 ...

Refreshed

February 5th, 2026 17:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2329095】

海外営業チーム（3名体制）に所属し、海外（中華圏や東南アジア）での自社製品の拡販を目的とした以下の業務を行って頂きます。

【業務内容詳細】

- ・各種課題解決に向けて、自社工場や海外グループ拠点（中華圏や東南アジア）との調整
- ・チームメンバーのサポート

入社直後リーダー職業務の一部を引継いで頂きます。

1年を目安に海外営業チームの業務全体を把握して貰い、いずれは海外チームのリーダーになっていただくことを想定しています。

リーダー職業務詳細：会議資料（自社工場と営業による製販会議、営業部内での販売見通し）取り纏め、拡販課題への取組み進捗確認

海外営業においては、中国、台湾、韓国、東南アジアのめっき加工業者（需要家）に対し、海外グループ会社を通じてまたは直接販売しており、必要に応じて需要家へ訪問し、製品提案や技術者同行による技術面のフォロー等を行います。具体的な業務には、新規顧客の開拓、代理店との契約交渉、販売戦略の策定、販売促進、市場分析、プロモーション活動、技術サポート、そしてクレーム対応などが含まれます。

＜担当商材について＞めっき液、後処理剤（防錆処理剤）といった、無機、有機系の表面処理剤となります。スマートフォンやPC等に搭載されている電子部品（コネクタ等）や半導体（ICリードフレーム、メモリ）に用いられており、人々の日常生活を下支えする役割を担っています。

＜担当顧客について＞主にグループ会社を通じて海外顧客へ販売しており、海外（中華圏・東南アジア）グループ会社が直接の取引先となります。＊基本的には日本語でのメール、電話となりますが一部グループ会社においては英語を使用します。

Required Skills

【必須】

・メーカーでの法人営業経験（目安5年以上）

【歓迎条件】

・海外代理店を通じた海外営業支援の経験がある方

・素材業界、化学品業界での就業経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします