



グループセールスディビジョン エンタープライズソリューションビジネス部：DXセールスグループ（GSD）

楽天グループ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

楽天グループ株式会社

### Job ID

1576525

### Industry

Internet, Web Services

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

6.5 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休暇：3...

### Refreshed

April 30th, 2026 00:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2332864】

### ■楽天・事業について

楽天グループは、通信業界やIT業界における革新的なサービスを提供し、グローバル市場での成長を目指しています。特に、企業のモバイル活用を支援するSaaSソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを用い、顧客のビジネス課題を解決することで、顧客の事業成長に貢献します。

### ■部署・サービスについて

企業のモバイル活用を支援するSaaSソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、ロボット、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを楽天グループのアセットを活用し、顧客に革新的なDXソリューションを提供することで事業成長や自己成長を実感できます。

また、成長市場でスキルアップとキャリアアップを実現しながら、多様な優秀なメンバーと刺激的な環境で働けます。

#### ■募集背景

事業拡大に伴い、楽天モバイルのDXソリューション営業を担える人財を募集しています。

#### 業務内容

##### ■業務概要

企業のモバイル活用を支援するSaaSソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス（AI監視カメラ、デジタルサイネージ、AIロボット掃除機、ロボット、ポケトークなど）、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを推進するDXソリューション営業

##### ■業務詳細

ターゲット顧客を選定し、戦略的なアプローチを実行する 顧客のビジネス課題やニーズを丁寧にヒアリングする 顧客の課題に対して、上記にあげた様々なサービスと楽天モバイル通信を組み合わせた最適なソリューションを提案する 顧客に対して、提案内容を分かりやすく説明し、導入効果を具体的に提示する プレゼンを行う 見積もりを作成し、価格交渉や契約条件の調整を行い、契約締結を目指す 導入後のフォローアップを行い、顧客満足度を高める 市場動向や競合情報を収集し、営業戦略の立案に役立てる 企画部門やマーケティング部門と連携し、顧客ニーズに合った製品・サービスを開発・提供する

##### ■働く環境

社内外のグローバルなチームと連携し、ダイナミックに拡大する組織で働くことができます。AIなどを活用した最新のITツールやシステムを活用し、効率的な業務遂行をサポートします。

IT・モバイル業界出身の中途採用メンバーが在籍。多様な経験を持つメンバーが集まり、専門性を活かしてプロジェクトを推進しています。

---

## Required Skills

#### 必須要件：

IoTデバイスやクラウドサービス、SaaSのソリューション営業経験（2年以上が望ましい）

B2Bの営業経験

IT/通信業界での業務経験

基本的なPCスキル（Excel、Word、PowerPointなど）

#### 歓迎要件：

- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC 800点以上または同等のスキル）
- ・プロジェクト企画・管理の経験
- ・与えられた職責を超える仕事や新しい取り組みに対し、積極的に挑戦を繰り返すマインド
- ・共通の目的を達成するために、自身の所属組織の長や利害関係者と連携・協力して業務を遂行した経験。
- ・顧客体験を高め続けるために、社内外の顧客のニーズを自ら先読みし、対応した経験。

---

## Company Description

インターネット関連事業