

グループセールスディビジョン エンタープライズソリューションビジネス部：DXセールスグループ（GSD）

楽天グループ株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
楽天グループ株式会社

Job ID
1576525

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休暇：3...

Refreshed
November 1st, 2026 02:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2332864】
■楽天・事業について
楽天グループは、通信業界やIT業界における革新的なサービスを提供し、グローバル市場での成長を目指しています。特に、企業のモバイル活用を支援するSaasソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを用い、顧客のビジネス課題を解決することで、顧客の事業成長に貢献します。

■部署・サービスについて

企業のモバイル活用を支援するSaasソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、ロボット、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを楽天グループのアセットを活用し、顧客に革新的なDXソリューションを提供することで事業成長や自己成長を実感できます。
また、成長市場でスキルアップとキャリアアップを実現しながら、多様な優秀なメンバーと刺激的な環境で働けます。

■募集背景
事業拡大に伴い、楽天モバイルのDXソリューション営業を担える人財を募集しています。

業務内容
■業務概要
企業のモバイル活用を支援するSaasソリューションやMDM、セキュリティサービス、生成AIソフトウェアのRakuten AI、楽天モバイルの通信がバンドルされたEmbeddedデバイス（AI監視カメラ、デジタルサイネージ、AIロボット掃除機、ロボット、ポケトークなど）、スマートフォン/タブレット/PCなどを含むデバイスなど、様々なサービスを推進するDXソリューション営業

■業務詳細
ターゲット顧客を選定し、戦略的なアプローチを実行する 顧客のビジネス課題やニーズを丁寧にヒアリングする 顧客の課題に対して、上記にあげた様々なサービスと楽天モバイル通信を組み合わせた最適なソリューションを提案する 顧客に対して、提案内容を分かりやすく説明し、導入効果を具体的に提示するプレゼンを行う 見積もりを作成し、価格交渉や契約条件の調整を行い、契約締結を目指す 導入後のフォローアップを行い、顧客満足度を高める 市場動向や競合情報を収集し、営業戦略の立案に役立てる 企画部門やマーケティング部門と連携し、顧客ニーズに合った製品・サービスを開発・提供する

■働く環境
社内外のグローバルなチームと連携し、ダイナミックに拡大する組織で働くことができます。AIなどを活用した最新のITツールやシステムを活用し、効率的な業務遂行をサポートします。
IT・モバイル業界出身の中途採用メンバーが在籍。多様な経験を持つメンバーが集まり、専門性を活かしてプロジェクトを推進しています。

Required Skills

必須要件：
IoTデバイスやクラウドサービス、SaaSのソリューション営業経験（２年以上が望ましい）
Ｂ２Ｂの営業経験
IT/通信業界での業務経験
基本的なPCスキル（Excel、Word、PowerPointなど）

歓迎要件：
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC 800点以上または同等のスキル）
・プロジェクト企画・管理の経験
・与えられた職責を超える仕事や新しい取り組みに対し、積極的に挑戦を繰り返すマインド
・共通の目的を達成するために、自身の所属組織の長や利害関係者と連携・協力して業務を遂行した経験。
・顧客体験を高め続けるために、社内外の顧客のニーズを自ら先読みし、対応した経験。

Company Description

インターネット関連事業