



AIソリューション営業・コンサルティング（リーダー）：企業ネットワーク事業統括部  
エンタープライズソリューション事業部 ソリュ...

楽天グループ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

楽天グループ株式会社

### Job ID

1576522

### Industry

Internet, Web Services

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

6.5 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休  
暇：3...

### Refreshed

April 30th, 2026 00:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2291236】

### ■部門概要

楽天グループ株式会社に勤務し、楽天モバイルの運営を担当していただきます。

当部門は、革新的な技術と先進的な精神でキャリア事業に参入し、魅力的なサービスの提供に挑戦し続けています。

当社は、世界基準の革新的なサービスを創出するために、一人ひとりが自分の可能性を最大限に発揮し、活躍の場を広げられるような制度・環境づくりを推進しています。

当組織は、法人のお客様向けにモバイルサービスを中心としたソリューションを提供する部門であり、事業拡大の中核メンバーとして事業に参画していただく予定です。

**■採用背景**

法人顧客向けにAIサービスを提供する人材を募集しています。社内の法人営業チームと連携しながら営業の企画・コンサルティングを行い、オンラインや対面での提案営業を行っていただきます。

**■ポジションの詳細**

楽天モバイルでは、一般法人ユーザー向けにモバイルの音声・データ回線の提供のみならず、法人の課題解決を可能にするソリューションの提供を行っています。特に、楽天グループの強みであるデータやAIを活用したサービスの開発に積極的に取り組んでいます。法人ビジネスにおけるAIサービスの提案営業の具体的な業務内容は以下の通りです。

販売戦略の策定と実行

顧客との関係構築

チームリーダーシップ

市場調査と分析

提案書やプレゼンテーションの準備・ネジメント業務も担当頂きます。

---

**Required Skills**

必須要件：

営業またはコンサルティングの経験（5年以上）

歓迎要件：

チームリーダーまたはプロジェクトマネージャーとしての経験。

AI技術とデータ分析に関する基礎知識。

優れたプレゼンテーションおよび交渉スキル。

日本語と英語の両方でビジネスコミュニケーションを行うことができる能力。

---

**Company Description**

インターネット関連事業