

AIソリューション営業・コンサルティング（リーダー）：企業ネットワーク事業統括部 エンタープライズソリューション事業部 ソリュ…

楽天グループ株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
楽天グループ株式会社

Job ID
1576522

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休暇：3…

Refreshed
November 15th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2291236】
■部門概要
楽天グループ株式会社に勤務し、楽天モバイルの運営を担当していただきます。
当部門は、革新的な技術と先進的な精神でキャリア事業に参入し、魅力的なサービスの提供に挑戦し続けています。
当社は、世界基準の革新的なサービスを創出するために、一人ひとりが自分の可能性を最大限に発揮し、活躍の場を広げられるような制度・環境づくりを推進しています。
当組織は、法人のお客様向けにモバイルサービスを中心としたソリューションを提供する部門であり、事業拡大の中核メンバーとして事業に参画していただく予定です。

■採用背景
法人顧客向けにAIサービスを提供する人材を募集しています。社内の法人営業チームと連携しながら営業の企画・コンサルティングを行い、オンラインや対面での提案営業を行っていただきます。

■ポジションの詳細
楽天モバイルでは、一般法人ユーザー向けにモバイルの音声・データ回線の提供のみならず、法人の課題解決を可能にするソリューションの提供を行っています。特に、楽天グループの強みであるデータやAIを活用したサービスの開発に積極的に取り組んでいます。法人ビジネスにおけるAIサービスの提案営業の具体的な業務内容は以下の通りです。

販売戦略の策定と実行
顧客との関係構築
チームリーダーシップ
市場調査と分析
提案書やプレゼンテーションの準備ネジメント業務も担当頂きます。

Required Skills

必須要件：
営業またはコンサルティングの経験（5年以上）

歓迎要件：
チームリーダーまたはプロジェクトマネージャーとしての経験。
AI技術とデータ分析に関する基礎知識。
優れたプレゼンテーションおよび交渉スキル。
日本語と英語の両方でビジネスコミュニケーションを行うことができる能力。

Company Description

インターネット関連事業