



## 事業開発担当者（化粧品事業）

NOVIGO Pharma株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験の…

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

NOVIGO Pharma株式会社

#### Job ID

1576417

#### Industry

Pharmaceutical

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

7 million yen ~ 10 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 18:00

#### Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 年末年始 ※詳細はオファー時にご確認ください。

#### Refreshed

February 5th, 2026 16:52

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【求人No NJB2329612】

化粧品事業開発担当者として、化粧品事業の全般をリードしていただきます。自社販売化粧品の立ち上げ、ライセンス契約からアライアンスマネジメントまで、経営の根幹に関わる重要な役割を担っていただきます。

#### 【職務内容】

- ・自社化粧品販売の立ち上げ（コンセプト立案・販売戦略まで）
- ・化粧品有効成分の調査、ライセンス販売先の開拓
- ・企業の窓口（国内・国外の化粧品メーカークリニック、ベンチャー等）
- ・上述企業との情報交換（国内・国外）
- ・アライアンスマネジメント

## Required Skills

### 【必須要件】

- ・自社化粧品の立ち上げ経験
- ・化粧品業界における事業開発業務の経験
- ・ビジネスで使用できるレベルの英会話スキル
- ・Excel、PowerPointなどのPCスキル

### 【歓迎要件】

- 化粧品業界でのアライアンスマネジメントのご経験

## Company Description

独自の脂質を用いたナノ粒子化技術を基盤として、細胞への薬剤導入や細胞外小胞とのハイブリッド技術の開発を行ない、社会課題の解決や新しい治療モダリティのDDS技術を開発するプラットフォーム型のスタートアップ企業です。また上記に加えて、水溶性薬剤を対象とした化粧品用途の経皮技術の開発も行っており、高浸透化粧品のライセンス販売も行っています。