



## ドイツ系技術商社での営業職【東京・大阪・愛知選択可】

株式会社イリスでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社イリス

**Job ID**

1576302

**Industry**

Specialized Import, Export

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7.5 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 クリスマス休暇あり

**Refreshed**

March 5th, 2026 00:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2290158】

■仕事内容：・動・や紙加・などの産業・の製造機械をはじめ、幅広い分野で技術製品をサービスを取り扱う営業職です。顧客の技術的要望を把握し、取扱い機械操作の先端技術をアピールする提案営業となります。海外メーカー製の各種産業機器の輸・販売業務、英語でのドイツ本社とのMTG、海外メーカーとの折衝業務などもあります。また・1回、1・2週間前後の国内外（欧州、北・、アジア圏）への出張もあります。

※管理監督での採用ですが、部下を持たないポジションになります※

■担当製品：金属加工機・射出成型機

■強み：ヨーロッパの最先端の技術が用いられた製品を、日本市場に対し販売していただきます。製品の性能や、コストメリット等、他社優位性を示し、提案営業を行っていただくポジションです。

【主な業務内容】

- ・担当製品の新規・既存営業（月に1～2週間前後の国内・海外出張あり）
- ・展示会（年1～2回）での営業活動
- ・顧客への製品・技術提案作成およびプロジェクトのコーディネート
- ・顧客およびメーカーとの交渉・契約締結・検収のフォロー
- ・顧客訪問のための国内・海外出張
- ・予算の作成、年間販売目標の設定と達成等
- ・英語（E mail、電話）による海外メーカーとの折衝、ドイツ本社とのコレポン など

【顧客先】

自動車業界・印刷業界

---

## Required Skills

- ・機械製品の営業経験をお持ちの方
- ・ビジネスレベルの英語力\*ドイツ本社、取り扱いメーカーとのMTGで使用
- ・Word、Excel、PowerPointの基本操作

---

## Company Description

輸出入貿易業（機械販売）::工作機械、プレス機械、ゴム・プラスチック押出機、射出成型機、印刷・製本機械、紙加工機械、食品・飲料機械、繊維機械、各種産業機械