



## 【800～1000万円】R13937 国内営業

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社での募集です。アカウントエグゼクティブAE...

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社

#### Job ID

1576237

#### Industry

Machinery

#### Company Type

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Kanagawa Prefecture

#### Salary

8 million yen ~ 10 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 17:00

#### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制（土・日）、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、特別休暇等

#### Refreshed

February 5th, 2026 16:41

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【求人No NJB2355605】

レーザー製品の国内営業担当

IC基板パッケージおよびHDI分野のPCBメーカー向けに、当社のレーザードリルシステムを促進・販売するための営業戦略の策定と実行を担当。

レーザードリル技術、PCBパネル自動化、PCB製造プロセスに関する理解、ならびに顧客関係の管理能力、ビジネス状況に

応じた営業行動計画の戦略立案能力が求められ、売上拡大を図ります。

#### 具体的な業務内容 :

戦略的行動計画、事業状況、社内調整済み目標に基づく営業訪問。

国内顧客訪問のための出張。

売上予測と更新。

日本におけるGMおよび米国同僚への事業報告。

ビジネス機会の優先度管理。

国内および米国への出張（オプション：東南アジア拠点の日本人顧客支援のためSEA出張）。

---

#### Required Skills

日本におけるプリント基板または半導体業界での8~10年以上の実務経験。

【尚可】

ICパッケージおよびHDI用途向けレーザードリルシステムの販売経験。

Miller Heiman Blue and Green sheetまたは類似ツールを用いた戦略的営業プロセスの経験。

---

#### Company Description

米国イー・エス・アイ社（現在はEquipment and Solutions Division of MKS Instruments Inc.） 製品の輸入、販売、据付、保守サービス