



【800～1000万円】 R13937 国内営業

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社での募集です。 アカウントエグゼクティブAE...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社

Job ID

1576237

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制（土・日）、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、特別休暇等

Refreshed

February 5th, 2026 16:41

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2355605】
レーザー製品の国内営業担当

IC基板パッケージおよびHDI分野のPCBメーカー向けに、当社のレーザードリルシステムを促進・販売するための営業戦略の策定と実行を担当。
レーザードリル技術、PCBパネル自動化、PCB製造プロセスに関する理解、ならびに顧客関係の管理能力、ビジネス状況に

応じた営業行動計画の戦略立案能力が求められ、売上拡大を図ります。

具体的な業務内容：

戦略的行動計画、事業状況、社内調整済み目標に基づく営業訪問。

国内顧客訪問のための出張。

売上予測と更新。

日本におけるGMおよび米国同僚への事業報告。

ビジネス機会の優先度管理。

国内および米国への出張（オプション：東南アジア拠点の日本人顧客支援のためSEA出張）。

Required Skills

日本におけるプリント基板または半導体業界での8～10年以上の実務経験。

【尚可】

ICパッケージおよびHDI用途向けレーザードリルシステムの販売経験。

Miller Heiman Blue and Green sheetまたは類似ツールを用いた戦略的営業プロセスの経験。

Company Description

米国イー・エス・アイ社（現在はEquipment and Solutions Division of MKS Instruments Inc.）製品の輸入、販売、据付、保守サービス