



【800～1200万円】 グループセールスディビジョン グループリセール部 グループリセール企画課：プロジェクトマネージャー（マ...

楽天グループ株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

楽天グループ株式会社

### Job ID

1576137

### Industry

Internet, Web Services

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

8 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給6カ月経過時点で10日 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 土・日・祝祭日 夏期休暇：3...

### Refreshed

April 17th, 2026 14:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2323312】

### ■部門概要

グループリセール部は、楽天グループの各事業と連携し、相互送客できる仕組みを構築しグループ全体の事業成長に貢献することをミッションとしています。インターネットサービス、フィンテックを始めとする楽天グループの各事業とのダイナミックなコミュニケーションを通じ、様々な企画を発信、企画立案からオペレーション設計および運用まで一気通貫で行うEnd to EndのPM組織です。

### ■主な役割

- ・グループ各事業との連携を拡大し、No.1キャリアを目指す楽天モバイルの回線獲得を推進
- ・全社的なキャンペーンを企画をする際の標準オペレーションの構築と運用
- ・標準化されたワークフローによる再現性の担保とリスクマネジメントの徹底
- ・一連のプロセスにおけるKPI設定とビジネスヘルスチェックの仕組化
- ・楽天グループの多様なサービスとのシナジー創出
- ・新たなビジネスに繋がるサクセスケースの横展開

#### ■業務内容

- ・グループ各事業との連携に必要なスキームの企画・設計・推進

楽天グループ内の各事業とモバイルの組み合わせで、より魅力的なサービスを検討します。お客様に喜んでいただけるサービスとは何か、楽天経済圏を拡大するために既存アセットとモバイルのシナジーを考えます。

- ・グループ各事業との連携・交渉

楽天グループ内の各事業と連携するため、グループ内の様々なサービスやそれに関わる人々と交渉を行います。影響範囲が大きくなるため、エグゼクティブを含む幹部への承認取得まで担当します。

- ・各種企画を実施する際のオペレーションフローの構築・標準化

サービス品質の安定とインシデント防止、コスト最小化のため、企画活動全体の標準化を行います。

- ・KPI設定とビジネスヘルスチェックの実施

実施した企画の効果測定を行います。楽天会員情報との紐づけをベースに、どのようなお客様にご利用いただけたかを分析し、将来の企画やグループ全体のサービス品質改善活動へ反映します。

- ・市場調査、競合分析

各事業と連携し市場調査および競合分析を行います。競合他社が実現できないサービスをグループの総合力を生かしお客様へお届けします。

- ・新規ビジネスモデルの検討・提案

多種多様な取り組みの中から将来性のあるものを抽出し、未来のビジネスの柱に育てます。必要に応じて投資の承認取得や組織の新設を検討します。

- ・数十名ほどのメンバーマネジメント

メンバーは20代から50代まで幅広くプロパーと中途が半々ほどです。

#### ■得られるスキル

- ・複数の事業にまたがる施策立案を通じて養われる高度なプロジェクトマネジメント能力
- ・複数の事業にまたがる施策立案を通じて養われる多様な業界に関する知見
- ・管理会計、クリエイティブ、システム開発など幅広い職務経験
- ・ゴールから逆算したタスク分解とスケジュール管理を通じて養われる企画推進力

#### ■部門からのメッセージ

グループセールスは、楽天グループの成長戦略において重要な役割を担う部署です。発足したばかりのE2EのPM組織として、企画から運用まで一貫通貫でプロジェクトを推進できるプロジェクトマネージャーを求めています。プロジェクト経験が浅くても、意欲とポテンシャルを重視します。モバイルアセットを最大限に活用し、楽天グループ全体の事業成長に貢献できる魅力的な環境で、私たちと一緒に楽天グループの未来を創造しませんか？

## Required Skills

必須要件：

マネジメント経験に加えて下記いずれかのご経験が当てはまる方

- ・プロジェクト推進経験（業界不問、規模不問）
- ・部門を超えた利害関係者との調整・交渉経験
- ・数値に基づいた分析・改善経験

歓迎要件：

- ・電気通信事業の業務経験
- ・法人営業経験
- ・オペレーション構築経験
- ・データ分析ツール（DOMO等）、Excelマクロ等の活用スキル

求める人物像

- ・自ら考え、積極的に行動できる方
- ・多くのステークホルダーを巻き込みながら目標の達成に向かって頑張れる方
- ・変化に柔軟に対応できる方
- ・今まで無かった新しい枠組みの設計に興味がある方
- ・仕事を通じ世の中に影響を与えたい方

## Company Description

インターネット関連事業