



【850～1100万円】（神奈川）営業・マーケティング（光学用途材料）（102426）  
【NSG：日本板硝子】

日本板硝子株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

日本板硝子株式会社

### Job ID

1576077

### Industry

Chemical, Raw Materials

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kanagawa Prefecture

### Salary

8.5 million yen ~ 11 million yen

### Work Hours

08:30 ~ 17:15

### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

### Refreshed

February 5th, 2026 16:29

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2340561】  
【クリエイティブ・テクノロジー事業部門 営業・マーケティング（光学用途材料）】

<職務内容>

### ■職務内容

- ・開発品の販売・マーケティング業務

光学用途材料に関する国内・海外顧客向けに、開発製品の市場開拓・拡販計画を立案・実行し、新用途・新市場を創出する。

・担当いただく市場

日本及び海外（直近はアジア（中国、韓国、東南アジア）、以降 欧米へ拡大）

・社内コミュニケーション

部内の製販技（相模原および四日市事業所）、海外営業拠点（香港）、社内他部門（研究開発部等）と連携し、開発品のビジネス化と拡大を行う。

---

### Required Skills

■必須要件：

- ・光学業界またはセンサー業界と親和性のある業界で技術営業の経験がある方
- ・英語でコミュニケーションを取ることに抵抗の無い方。
- ・異文化を含む多くの利害関係者をまとめ、ビジネスコーディネートした経験のある方。

■歓迎要件：

- ・海外顧客との取引や輸出入に携わった経験のある方。
  - ・メーカーにおいてプロジェクトマネージメント経験のある方。
  - ・メーカーにおいて開発品の拡販戦略を立案し、実際のビジネス化までつなげた経験のある方。
  - ・小規模（概ね5名程度）のチームをリードした経験のある方。
  - ・マーケティング活動を通じて新市場を創出した経験がある方
- 

### Company Description

ガラス建材事業・輸送機器事業・情報電子事業・ガラス繊維事業