



【850～1400万円】 《東京》 《事業開発》 M A戦略・エグゼキューション担当【戦略企画本部】

パナソニックコネクト株式会社での募集です。経営企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

パナソニックコネクト株式会社

Job ID

1576062

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ 14 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

Refreshed

April 17th, 2026 13:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2355235】

同社の戦略企画本部にて、M Aを中心に下記業務をお任せします。

※Blue Yonder社のM A支援も含む。

【業務内容】

- ・事業のカーブアウト、M A（買収・売却）および資本業務提携の実行
- ・買収候補先の選定に向けたリサーチと評価（ロングリスト・ショートリスト）
- ・Blue Yonder社の株式上場（IPO）プロセスの主導と成長戦略の実行支援
- ・他職能（経理、人事、法務等）や事業部、社外パートナーとの協働による

- プロジェクト推進（高いプロジェクトマネジメント力が求められる）
- ・案件実行後の統合支援・モニタリング

【配属部門】戦略企画本部 事業開発部

■戦略企画本部とは

パナソニックコネクト経営トップとの議論・コミュニケーションを通じて、会社のビジョンを描き、それを実現するための戦略を構築し、その実行を遂行・モニタリングする、経営企画部門。具体的には、経営・事業戦略立案、コーポレートガバナンス維持、戦略・施策実行、事業ポートフォリオマネジメント、事業開発・M A推進、などの業務を通じて、コネクトの企業価値向上を実現することを目指す。本部のミッションは、「コネクトの持続的な企業価値成長の実現を目指し、（1）コネクトの成長戦略・施策を立案・実行し、（2）コネクトの経営課題を顕在化し解決」すること。スピード感をもって質の高いアプトプットを出し続けることのできる、多様なバックグラウンドを持ったメンバーによる少数精鋭のチームである。

■事業戦略部とは

主に、事業ポートフォリオの再構築を含む、コネクトの中長期的な成長戦略の立案・施策実行およびM Aを主導する部門。

【職場の雰囲気】

- ・社内外を問わず、様々な職種・経験を持つメンバーが多く、多様性に富んだ職場になっている。女性比率 約50%、海外勤務経験者 約50%、他社勤務経験者 約50%（戦略企画本部; 2025年7月時点）
- ・年齢層としては、メンバーは30代が中心で、シニアマネージャー・マネージャーは40代である。
- ・リモート勤務と出社はハイブリッドで、業務状況に応じて個人が判断できる。
- ・業務は一定の単位で各メンバーに任せられる形で、メンバーが直接経営幹部と会話・ディスカッションして、スピーディーな意思決定で業務推進がなされる。
- ・休暇やフレックスなどの活用が推奨されており、取得しやすい雰囲気である。

【キャリアパス】

23年度4月よりメンバーシップ型からジョブ型雇用に移行し、ご自身のキャリアをより主体的に選択できるようになりました。パナソニックグループALLにチャレンジできる社内公募制度、社員が自律的に学習可能な「Linkedin Learning」の導入、MBA派遣プログラム、語学力向上プログラムなど、社員一人一人の成長を後押しする制度を充実させております。

Required Skills

※スタッフ～マネージャーいずれも共通

※管理職採用の場合、マネジメントのご経験または同ポジションに即した高い専門性をお持ちであること

【必須】

- ・事業会社、総合商社、コンサルティングファーム（ディール推進PMO）、FAS、投資銀行等において、M Aの実行プロセス（案件ソーシング、バリュエーション、DD、契約交渉、クロージング）を複数件リードまたは中核メンバーとして遂行した経験（3年以上目安）
- ・全社的なプロジェクトをPMOの立場でマネージする経験をお持ちの方
- ・複雑な状況を英語で理解し、ネイティブの社員と支障なく意思疎通が出来るコミュニケーション能力（TOEIC800点以上）をお持ちの方

【歓迎】

- ・上場企業・大企業の一員として、M Aの企画・実行に主体的に関与した経験
- ・IPO準備や上場子会社の親会社としてのマネジメント・支援経験
- ・経営企画や事業開発の立場での投資判断・事業ポートフォリオ管理の経験

Company Description

「サプライチェーン」「公共サービス」「生活インフラ」「エンターテインメント」分野向け機器・ソフトウェアの開発／製造／販売、並びに、システムインテグレーション／施工／保守・メンテナンス、およびサービスを含むソリューションの提供