



## グローバル企業・外資×ハイクラス転職

「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【1000～1500万円】 【宇宙開発】ロビイング（政府渉外） 【次世代小型ロケット】

AstroX株式会社での募集です。 渉外（ロビイング）のご経験のある方は歓迎で...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

AstroX株式会社

**Job ID**

1575898

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

10 million yen ~ 15 million yen

**Work Hours**

10:00 ~ 19:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

**Refreshed**

February 5th, 2026 16:06

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2278475】

AstroXについて

AstroXは「誰もが気軽に宇宙を使える未来」を創る、民間宇宙スタートアップ企業です。日本の宇宙開発において大きな課題である衛星打ち上げロケット不足を解決し、日本が宇宙開発のリーダーになる世界を目指します。Rockoon方式（独自）での衛星打ち上げロケットの開発を行っています。

Rockoon方式とは？

Rocket+Balloonの造語で、気球（Balloon）でロケットを成層圏まで運び、空中で点火して発射する打ち上げ方式のことで、す。2024年2月現在時点では、方位角制御を行っての気球からの空中発射は、世界中で弊社だけが成功している技術となり

ます。

#### <職務内容>

Rockoon方式（※後述）での小型衛星打ち上げロケットの開発を行っている当社にて、立法府、行政府とのコミュニケーションを通じて政策に働きかけを行うことにより、宇宙関係の予算や基金の獲得のための活動を行っていただきます。

- ・政策動向に関する最新状況の把握
- ・戦略の策定、計画実行、アカウントプラン策定
- ・政府系予算や基金の要件検討時の働きかけ
- ・政府関係者、業界団体等との関係構築、資金獲得
- ・関連イベントの企画、運営

## Required Skills

#### 【必須要件】

- ・官公庁や官公庁の連携団体等において予算策定を取り仕切っていた経験や、政府関係予算や基金の渉外経験
- ・政策動向に関する知識
- ・高いプレゼンテーション能力

#### 【歓迎要件】

- ・経産省、農水省、国交省、文科省での予算策定もしくは、経産省、農水省、国交省向向けの渉外経験
- ・宇宙事業や航空分野における規制や法律の理解、業務経験
- ・官公庁関連の委員会への所属

#### 【求める人物像】

弊社では以下のような行動指針を策定しています。共感いただける方からのご応募をお待ちしております。

#### ・クイック&コンパクト

民間・スタートアップで宇宙産業に挑む意味。それは兎にも角にも「スピード」。「返信のスピード」「挑戦のスピード」「開発のスピード」「着手のスピード」とにかくアウトプットを早くしていこう。100点のアウトプットを目指すのではなく、まずはクイックに30点でもアウトプットしよう。それが結果的に一番早く100点に辿り着ける。

#### ・失敗の数は多いほど評価

たくさん挑戦してたくさん失敗しよう。大事なのは打率ではなく何本ヒットを打ったかだ。もちろん失敗はクイック&コンパクトに。

#### ・優秀な個人より、優秀なチーム

個々がプロフェッショナルであり続けることは大前提。その上でどれだけ優秀でもチームの能力を下げる人は不要だ。明るい人、優しい人、他者を慮る人。そういった人が評価される組織にする。

#### ・全員ラストマン

常に新しい挑戦を行うなかで、誰が取り扱うのか明確化されていないボールがたくさん発生します。落ちているボールは自主的に拾い合う責任感の強い人の集まりであろう。そしてそういう人が評価される会社であろう。

#### ・いいやつである

AstroXではいいやつを徹底的に評価します。社内政治をする人、メンバーの悪口をいう人、相手を萎縮させパフォーマンスを下げる人。そういった人は不要だと考えています。それぞれが尊敬し合えるいいやつが集まりをつくることを徹底します。

#### ・心はホットに。頭はクールに

心はホットに熱い気持ちで仕事をしよう。その上で頭はクールに、常に冷静な意思決定を行おう。

## Company Description

私たちは「宇宙開発で“Japan as No.1”を取り戻す」「民間発の国産ロケットスタートアップとして、日本を宇宙開発におけるグローバルリーダーに押し上げる」をスローガンに掲げる日本のスタートアップ企業です。<Why?>・何故、輸入ロケットではなく、「国産ロケット」なのか?→ロケットは軍事技術と密接に関係するため、防衛観点から「地産地消＝製造した国でしか打ち上げられない」という制限があり、輸入ロケットを使用する場合、コストが膨大になりがち、という課題があります。・何故、民間スタートアップなのか?→これまで宇宙開発の領域は国主導で研究開発が行われてきましたが、どうしても慎重にならざるを得ない部分があり、開発スピードに課題があると言われてきました。・何故、日本発の宇宙開発なのか?→少子高齢化が急速に進み、経済成長が鈍化し続ける現代日本において、世界でリーダーシップをとれる可能性が高い領域が、実は「宇宙」なのです。風の影響で、「どうしても飛翔体は東に流れる」という前提の中、「日本は東側が海」という世界的に見ても圧倒的な地理的アドバンテージがあります。また、かつて「ものづくり」で世界を席巻したことからも分かるように、「真面目で勤勉、手先が器用な国民性」と製造業の相性が良く、宇宙開発は日本の経済を牽引する重要な産業のひとつになると期待されています。・何故、Rockoon方式なのか?→現在、イーロンマスク率いるSpaceX社が人工衛星通信サービス「Starlink」を提供するように、ITや通信の領域から、宇宙進出が加速しています。そういった、世界的な宇宙ニーズの高まりから、現在、世界中で衛星を打ち上げるためのロケットが不足しており、また、その膨大なコストも、マーケットの成長を妨げる大きなボトルネックとなっています。「安価なロケットの安定供給」という市場のニーズに答えるためのひとつの解が「Rockoon方式」なのです。現在、海外では、飛行機でロケットを運び、空中で打ち上げるという技術は確立されていますが、飛行機よりも気球は「安価」で「安全」、そしてより「高い」高度までロケットを運ぶことができます。しかしながら、ロケットを空中で姿勢制御し、安定射出を実現することが技術的に難易度が高く、現時点で成功しているのが世界中で弊社のみ、となっており、弊社の競合優位性の源泉となっております。