



## 【1817～2726万円】 Partner Account Manager

ピュア・ストレージ・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験...

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

ピュア・ストレージ・ジャパン株式会社

#### Job ID

1575804

#### Industry

Hardware

#### Company Type

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

18 million yen ~ 25 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 17:30

#### Holidays

【有給休暇】入社6ヶ月経過後、年間有給休暇として15日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

#### Refreshed

February 5th, 2026 16:05

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2262885】

日本国内のグローバルSIとの戦略的パートナーシップ構築・推進を担うPartner Account Managerを募集しています。

#### ■主な業務内容

- ・日本のグローバルSIとの長期的なパートナーシップ戦略の策定・推進
- ・パートナーの中期戦略、業界・顧客動向、Pureのグローバル戦略を踏まえた協業機会の特定

- ・ Pure Storageのソリューションを活用したマネージドサービスの強化と収益性向上
  - ・ パートナーの「Sell With」能力強化（営業・技術リソースの育成、共同GTM活動によるリード創出）
  - ・ エグゼクティブ層との関係構築・スポンサーシップ獲得
  - ・ 日本市場におけるパートナー認知向上のためのプログラム・イベント企画（営業・チャネル・マーケティングチームと連携）
- 

## Required Skills

- ・ 会社を代表し、パートナーシップを通じて大きな成果を実現したいという意欲
  - ・ グローバルIT企業でのSIとの戦略的パートナーシップ構築経験（実績があれば尚可）
  - ・ 組織構造に依存せず、多層のステークホルダーと連携できる力
  - ・ 日本語（ネイティブレベル）および英語での最低限のコミュニケーション
  - ・ NTTデータとの業務経験や関係性があれば尚可
- 

## Company Description

2009年に米国で設立された、エンタープライズ向けオールフラッシュストレージ専門メーカー。大容量・高性能・高耐久のハイエンドストレージを提供し、稼働率は99.9999%の高可用性を誇ります。従量課金型での提供もこれから予定しています。米Pure Storageは2023年度の売上高が前年同期比で26%増の27億5000万ドルを見込む高い事業成長率であるとともに、ガートナーの2023年プライマリ・ストレージ部門のマジック・クアドラントにて10年連続リーダー・クアドラントに選ばれるなど高い市場評価を獲得し続ける注目の次世代型ストレージベンダー。参考：  
[https://www.purestorage.com/jp/resources/gartner\\_magic\\_quadrant\\_primary\\_storage.html](https://www.purestorage.com/jp/resources/gartner_magic_quadrant_primary_storage.html)