

セールスマーケティング（マネージャー候補） | ◆ 中南米への出張あり ◆ 中古車越境EC
をリードする成長企業です。@東京都六本木

東京を拠点にスペイン語・英語を活かしてグローバルな環境で働きたい方にお薦めです。

Job Information

Recruiter Leverages Career Mexico S.A. de C.V.
Hiring Company 世界から「アフリカで最も有名な日本企業」として広く認知されている企業です。
Job ID 1575726
Division セールスマーケティング部
Industry Other (Trade)
Company Type Large Company (more than 300 employees)
Job Type Permanent Full-time
Location Tokyo - 23 Wards, Minato-ku
Train Description Hibiya Line, Roppongi Station
Salary 5.5 million yen ~ 10 million yen
Salary Bonuses Bonuses included in indicated salary.
Work Hours 09:00～17:00（固定時間制）、休憩時間：60分
Holidays 完全週休2日制（土曜、日曜、祝日、GW休暇、夏期休暇（3日）、年末年始休暇（4日）、産前・産後休暇etc...、年間休日125日
Refreshed February 4th, 2026 15:57
Application Deadline February 28th, 2026

General Requirements

Minimum Experience Level Over 1 year
Career Level Mid Career
Minimum English Level Business Level
Minimum Japanese Level Business Level
Other Language Spanish - Daily Conversation

基本はビジネスレベルを想定したポジションですが、日常会話レベルの方でも、海外営業経験や南米市場への情熱がある方は大歓迎です！

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■■■■セールスマーケティング（マネージャー候補） | ◆中南米への出張あり ◆中古車越境ECをリードする成長企業です。@東京都六本木■■■■

<☆おすすめポイント☆>

成長市場を牽引！圧倒的なスケールと高待遇！

【市場のリーダー】世界200以上の国と地域へ中古車を輸出する越境ECのリーディングカンパニー。売上高は1,180億円超（2024年6月期）で、今なお急成長を続けています！

【圧倒的プラットフォーム】自社ECサイトは月間6,000万PVを誇り、「アフリカで最も有名な日本企業」として確固たる地位を確立。この巨大なプラットフォームを活用し、グローバルビジネスの最前線を担うことができます。

【高待遇と働きやすさ】想定年収は最大1,020万円。賞与は年2回・計5ヶ月分（前年度実績）と、あなたの貢献に報いる高待遇。年間休日125日、六本木駅直結のオフィスでの在宅勤務ありのハイブリッドワークで、プライベートも充実できます。

【真のグローバルキャリア】英語に加え、ビジネスレベルのスペイン語が必須。これまでの海外営業経験を活かし、チームマネジメントと新規市場開拓という大きなミッションに挑戦できます。

<仕事内容>

セールスマーケティング部として、販売代理店の開拓・管理・教育・企画立案を行い、その販売代理店による現地地域を中心とする全世界への販売の促進をご担当いただきます。

〈業務詳細〉

- ・お客様からのお問い合わせに対してのオペレーション
- ・当社車両の販売促進活動
- ・代理店の販売促進業務
- ・代理店の開拓
- ・新規エリアの開拓
- ・チームのマネジメントの業務

<充実の福利厚生>

- ・各種社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- ・在宅勤務手当（月5,000円）
- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・退職金制度（勤続3年以上）
- ・福利厚生サービス（リロクラブ）
- ・慶弔見舞金（結婚祝い金、出産祝い金等）
- ・服装自由

<勤務地>

東京都港区六本木（東京メトロ 日比谷線「六本木駅」1c出口コンコース直結！）※出社とリモート勤務のハイブリッド勤務

<給与>

想定年収：570万円～1,020万円

※経験や能力により決定

※賞与：年2回（6月・12月／前年度実績：基本給の5ヵ月分）

Required Skills

<必須条件>

- ・海外営業(新規開拓経験があれば可)のご経験
- ・英語：中級レベル
- ・スペイン語（またはフランス語）：ビジネスレベル

<歓迎条件>

- ・自動車関連業界または貿易関連の知見のある方

Company Description